Библейска академия „ЛОГОС“
Асоциация за християнско настойничество

НАРЪЧНИК ПО НАСТОЙНИЧЕСТВО

ПРАКТИЧЕСКО БИБЛЕЙСКО ОБУЧЕНИЕ

Брайън Клут

Наръчник по настойничество

Поучение за настойничеството

Съставил: Брайън Клут

BEE
International

Originally published as Stewardship Resorce Manual
© by CHRISTIAN STEWARDSHIP ASSOCIATION
Translated and produced by permission
All Rights Reserved

Издаден на български език 1997 г.

ISBN

Преводач: Елисавета Папратилова
Редактор: Небесна Христова

Проповедта за сумата

„Но да се не явяват пред Господа с празни ръце“. Втор. 16:16.

От Брайън Клут, президент на Асоциация за християнско настойничество.

Повечето хора смятат, че финансовото им положение няма да им позволи да дават 10% или повече от дохода си за Божието дело.

Може би повече от всякога християнските пастири и водачи трябва да призовават хората да се върнат към библейската вяра и действие в областта на финансите.

Хората се нуждаят от помощ да погледнат отвъд своето финансово положение, за да открият, че Богът на Библията копнее да бъде активен и реален в техния живот днес.

Следната таблица представя библейски образи в различни финансови ситуации. Дано тези примери бъдат източник на насърчение за вас и хората, на които можете да окажете влияние относно Господа.

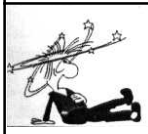
Финансова ситуация	Божието желание е...	Примери	Стъпки за предприемане
Трудни или невъзможни обстоятелства	…да ви насърчи. …да увеличи вашите оскъдни средства. …да ви помогне да дадете първо на Него, така че да можете да опитате Неговата помощ.	**Примерът на вдовицата** III Царе17:7-16	1) Доверете се на Бога и не се страхувайте. 2) Направете свой финансов приоритет да давате първо на Бога (даже преди вашето семейство!) от своите оскъдни средства.
Несемеен човек	…да ви ръководи и посрещне нуждите ви. …да ви помогне почтено да посрещнете своето бъдеще и финансово положение. …да ви помогне да преодолеете самотата.	**Обещанието на Яков** Битие 28:16-22	1) Поверете бъдещето си и всичките си нужди на Бога. 2) Започнете да давате 10% от дохода си на Бога.
Имате дълг или се опитвате да свържете двата края	…да спре парите ви от изчезване. …да ви помогне да свържете двата края. …да ви помогне да вземете по-добри финансови решения, за да излезете от финансовото затруднение, в което се намирате.	**Предизвикателството на Агей** Агей 1:2-11	1) Разгледайте начина си на живот. 2) Давайте на Бога като на ваш пръв и най-важен финансов приоритет. Даже преди семейните нужди. 3) Служете на Господа и не пренебрегвайте Господния дом.
Даване на Бога от остатъците	…да ви благослови по начини, които не сте опитали. …да ви направи по-продуктивен. …да смъмри Сатана за това, че поглъща вашите финансови средства и притежания.	**Изпитът на Малахия** Малахия1:13-14 и 3:7-11	1) Започнете честни взаимоотношения с Бога относно вашите финанси. 2) Спрете да крадете десятъка (10%) от Бога. Давайте от най-доброто, което имате — пълни 10% плюс допълнителни дарения.
Бихте искали да бъдете по-щедър	…да ви помогне да бъдете по-благодарен. …да направи вашето даване наслада — не само задължение или еднообразие. …да ви помогне да давате много повече пари, отколкото някога сте мислили, че е възможно. …да промисли за вас.	**Планът на Павел** I Кор. 16:2	1) Всяка неделя хвърляйте поглед назад към последните седем дни, за да "видите" как Господ е промислил (доход, изгодна сделка, допълнителни пари, гостоприемство, помощ и др.) 2) Давайте дарение, представляващи поне 10% от всяко снабдяване.
Допълнително получени или неочаквани пари	…да Му благодарите и да ви помогне по практичен начин да покажете на другите, че Бог е Този, Който се грижи за вас.	**Дарът на Авраам** Битие 14:17-24	Признайте, че този дар е дошъл от Бога, като дадете поне 10% за Божието дело.
Притежавате нещо ценно, което вече не е необходимо	…да ви направи да бъдете за насърчение, помощ и пример за другите. …да ви помогне да се освободите от излишните неща, така че да можете по-добре да служите на Бога и на другите.	**Примерът на Варнава** Деяния 4:32-5:11	1) Споделете или дайте това нещо на някого, за когото знаете, че има истинска нужда. 2) Или продайте това нещо и дайте известна част или цялата сума на Господа.
Повече пари и/или имущество от необходимото	…да накара другите радостно да последват вашата щедрост. …да ви помогне да видите осъществяването на специални проекти.	**Предизвикателството на Давид** I Летописи 29:1-22	1) Помогнете да се осигури специален проект. 2) Дайте своето дарение и предизвикайте другите да дават щедро.
Християнски водач или работник	…да ви направи активни. …да направи служението ви да преуспява. …да накара другите радостно да последват примера ви.	**Заветът на Неемия** Неемия 9:38; 10:31-39	1) Почитайте Господния ден. 2) Работете върху премахване на дълга. 3) ПодпомагайтеБожието дело със своите десятъци и дарения.

Обучение в настойничество

Проблеми, които пастирите и църквите срещат при обучението в настойничество

„Събаряме помисли и всичко, което се издига високо против познанието на Бога, и пленяваме всеки разум да се покорява на Христа“.

II Коринтяни 10:5

Типични препятствия, проблеми или напрежения, които пастирите и църквите изпитват по отношение на настойничеството.	**Средства за разрешаване на проблемите, дадени в Писанията и/или практичен съвет.**
	

Служението на настойничеството – Божие висше призвание за християнските водачи

Герои на вярата събираха средства за Божието дело

Брайън Клут, президент на АХН

Водачи	Нужда	Методи	Препратки
Цар Давид	**Строителен проект**	■ Време на планиране насаме с Бога. ■ Дадено първото голямо дарение. ■ Събрание на водачите и даренията им. ■ Дарения в предмети.	☐ I Летописи 28:12, 19 ☐ I Лет. 29:2-5 ☐ I Лет. 29:5-9 ☐ I Лет. 29:8
Мойсей	**Строителен проект**	■ Голямо събрание ■ Приносите приети ■ Изкусна доброволна работа	☐ Изход 35:4 ☐ Изход 20-34; 36:3-7 ☐ Изход 35:10; 30-35
Неемия	**Възстановяване на строежа**	■ Лична молитва ■ Голям призив за дарения ■ Разрешение отстрана направителството ■ План за изпълнение ■ Главно събрание на водачите ■ Доброволна работа ■ Съвещание за дълга и действие ■ Заплатите на изпълнителната власт намалени ■ Лично дарение на управителя ■ Дарения на водачите ■ Дарения на обществото	☐ Неемия 1:4-11 ☐ Неемия 2:1-8 ☐ Неемия 2:7-8 ☐ Неемия 2:11-16 ☐ Неемия 2:17-18 ☐ Неемия 3; 4:14-21; 6:15 ☐ Неемия 5:1-13 ☐ Неемия 5:14-15, 18 ☐ Неемия 7:70 ☐ Неемия 7:70-71 ☐ Неемия 7:72

Служение на настойничеството е висше призвание от Бога. Въпреки това някои християни гледат на събирането на средства като на нещо недуховно.

Дадената таблица ни напомня, че събирането на средства винаги е било важна част от духовното служение. В Писанията списъкът от хора, които са събирали средства, представлява биографски справочник за велики библейски герои.

Ако отделите време да прегледате внимателно тези места от Писанията и изследвате използваните методи, сигурно ще

Водачи	Нужда	Методи	Препратки
	Годишно финансиране	■ Подписан завет за настойничество ■ Създадена служба за настойничество ■ План за реорганизация	☐ Неемия 9:37-10:39 ☐ Неемия 12:44-47 ☐ Неемия 13:4-14
Цар Йоас	**Възстановяване на строежа**	■ Провал на екипа за развитие ■ Посочена програма за дарения	☐ IV Царе 12:4-8 ☐ IV Царе 12:9-16
Цар Езекия	**Годишно събиране на средства**	■ Лично дарение ■ Съобщение на ръководството ■ Създаден отдел за развитие	☐ II Летописи 31:3 ☐ II Летописи 31:4-10 ☐ II Летописи 31:11-21
Цар Соломон	**Годишно събиране на средства**	■ Главни дарения	☐ III Царе 10:1-10 ☐ III Царе 4:7, 27-28
Ездра	**Възстановяване на строежа**	■ Главни дарения ■ Доброволни приноси ■ Разрешение от страна на правителството ■ Дарения на водачите	☐ Ездра 7:6, 15 ☐ Ездра 7:16 ☐ Ездра 6:3-15; 7:11-23 ☐ Ездра 2:68-69
Апостолите	**Служение на милосърдие**	■ Благотворителна комисия ■ Лични дарения	☐ Деяния 4:34-5:2 ☐ Деяния 5:3-11
Исус	**Основен фонд**	■ Лично служение ■ Увеличаване на дадените средства	☐ Лука 8:2-3 ☐ Матей 14:17-21
ап. Павел	**Служение на подпомагане**	■ Изпращане от голяма група ■ Поучение в настойничество ■ Представители на делото	☐ I Корин. 16:1-3 ☐ II Корин. 8, 9 ☐ II Корин. 8: 16-24
Илия	**Основен фонд**	■ Снабдяване чрез чудо ■ Призив за даване един на друг ■ Поучение в настойничество	☐ III Царе 17:1-7 ☐ III Царе 17:8-16 ☐ III Царе 17:13-14

намерите ново насърчение за вашата работа. Като гледате на Господа и Неговото Слово, ще придобиете нови прозрения как да станете по-ефективен като християнски водач и в събирането на средства.

Следващият път, когато участвате в събиране на средства, помнете, че принадлежите към едно голямо общество.

„Всичко, що е било от понапред писано, писано е било за наша поука“.

Римл. 15:4

Водачи	Нужда	Методи	Препратки
Исус Навин	**Проект за преместване**	■ Стратегически маркетинг и план за разширяване	☐ Ис. Нав. 24
Агей	**Нужди, свързани със служение и строеж**	■ Поучение в настойничество	☐ Агей 1

Възглед от църковната пейка: Съпоставяне на четири възгледа за настойничеството

Американските църкви и християнските умове са заляти от небалансирани възгледи за настойничеството.

Следната таблица съпоставя три често срещани заблуждения в сравнение с един балансиран библейски възглед относно настойничеството.

	Богословие на бедността	**Богословие на благополучието**	**Всеобщо практикувано „богословие“**	**Богословие на настойничеството**
Възглед на благополучието...	Нематериалистично, презиране на притежанията	Благополучието е наградата на праведния	Стремежът към притежания и семейни удоволствия е приемлив	Притежанията са отговорност, дадена от Бога в различни размери
С една дума притежанията са...	проклятие	награда	право	привилегия
Възглед за придобивките...	най-долно качество	най-високо качество	количество	най-мъдро
Места от Писанията, които са „доказателство“	Продай всичко и раздай на бедните Лука 18:18-22	Искайте, търсете, хлопайте Матей 7:7-8	По-лош и от безверник, ако не се грижиш за собственото си семейство I Тим. 5:8 Виж също Агей 1 гл. – Божиите хора са заети със своите собствени домове	Притчата за талантите Матей 25:14-30
Нуждите са посрещнати...	като смяташ, че нямаш никакви нужди	чрез семе вяра, като даваш, за да получиш	чрез кредит и заемане	чрез вярност в използването и даване от това, което си получил
Първостепенна роля	Отхвърлящ	Притежател	Натрупващ	Настойник (управител)
Най-голямата грижа	Всекидневни нужди	Пари	Комфорт и удобство	Мъдрост
Отношение	Безотговорен Притчи 3:5-6	Преследващ Притчи 10:17	Заплитащ се Марко 4:19; Агей 1	Верен Лука 16:10-11

Добрите вести
Лошите вести

За ветровете на промяна в тенденциите на настойничеството

от Брайън Клут

Един пастир веднъж ми каза, че добрата вест на благовестието всъщност не е добра вест, докато човек първо не разбере колко е лоша лошата вест. По същия начин има някои добри вести относно тенденциите на настойничеството в Щатите и Канада днес. Лошите вести са, че продължително време над духовния пейзаж са духали студени ветрове на настойничеството. Добрите вести са, че започват да се чувстват топли ветрове над Северна Америка. И така, за да можем да оценим добрите вести, нека първо да разгледаме студените ветрове, които са духали.

Студен вятър № 1: Учебни заведения

Едно изследване, направено преди няколко години, разкри, че през последните двадесет и пет години в семинариите не са преподавани курсове по основно библейско настойничество и християнски мениджмънт на парите. Скоро, по време на едно пътуване до голям християнски университет, изследвах с какви книги разполагат студентите за библейско настойничество, управление на парите, християнско даване, библейски икономически принципи и събиране на средства за християнски организации. Намерих само шепа книги, писани между 1895 и 1945г. и данните в библиотеката показаха, че те рядко се използват.

Студен вятър № 2: Деноминации

Една изследователска фирма „The Empty Tomb Inc.“, е направила важно проучване за стила на даване на християните във всички деноминации. Изследването показва, че има двадесет и петгодишен упадък в процента на средствата, които християните дават на местната си църква.

Друго скорошно изследване разкри обезкуражителните факти, че болшинството от евангелските деноминации имат минимални на брой, старомодни, рядко използвани образователни материали за настойничеството или изобщо не разполагат с такива.

Студен вятър № 3: Пастири

Една статия в *New York Times* посочва, че 85 % от пастирите чувстват, че са зле подготвени от своята семинария и деноминация за поучаване върху финансовите въпроси. Пастирите се страхуват да говорят за пари заради схващанията, че това може да навреди на евангелизаторските им усилия при достигане до нови хора в обществото за Христос. След като проповядвах за настойничеството в една църква, един мирянин водач ми каза, че за първи път в продължение на повече от 20 години някой е говорил за думата „пари“.

Много пастири говорят неохотно за пари, защото се страхуват да не би другите да помислят, че просят пари за се-

бе си. Други избягват предмета, защото те самите имат сериозни парични проблеми. Приблизително 80 % от пастирите в Съединените Щати получават заплати, които са под препоръчаното от деноминацията им ниво на възнаграждение.

Един пастир каза, че предметът настойничество е като омразната скандинавска риба, накисната в луга, която се сервира често на Рождество - преглъщаш я веднъж в годината и си благодарен, че не трябва да повтаряш до следващата година!

Студен вятър № 4: Християнски организации

През последните четиридесет години в Северна Америка има разпространение на християнски организации. Служенията днес притежават някои от най-блестящите и проницателни умове. Нивото на изисканост и олицетворяване в призивите за събиране на средства достига върхна точка в много кръгове. Всяка година обикновеният християнин получава между двадесет и пет и сто призива (или повече) за събиране на средства. Явното количество призиви от християнски и светски организации карат много християни да чувстват „донорна умора“ или безсилие.

Студен вятър № 5: Християни

Изследване, направено от църквата, е показало, че само двама-трима на всеки десет евангелски християни предано дават поне 10 % или повече от своя домашен доход за християнска работа. Поредицата от „причини, поради които не мога да дам“ живо присъстват в сърцата на християните навсякъде. За болшинството християни настойничеството не се разглежда като положителна власт или предмет на ученичество, а е синоним на църковни сметки, бюджети, сгради и кошче за боклук, пълно с християнски призиви за събиране на средства.

Топли ветрове на промяна

Но има и топли ветрове!

Докато общувах с християнски водачи, групи и миряни от цялата страна, почувствах топли ветрове на настойничество, които започват да отблъскват студените ветрове, духали толкова дълго време.

За сегашното поколение християни библейското настойничество е било предмет на мълчание в семинариите, колежите, деноминациите и църквите в нашата страна. Но всред нарастващ брой християнски водачи съществува едно чувство, че сме на прага на свежо Божие действие по въпросите на настойничеството, което ще повлияе значително на Северна Америка и света през следващите години.

В своето провидение Бог е започнал тихо да издига множество изтъкнати водачи и национални служения, които усърдно работят за напредъка на библейските принципи и практики на настойничеството.

Лари Бъркет от Christian Financial Concepts е употребен от Бога по уникален начин да помогне на хиляди християнски семейства да открият библейските християнски принципи, които са ги довели до по-голяма финансова свобода. Миналата година Christian Financial Concepts разгледа над 500 000 молби от хора, които търсят помощ.

Книгите на Рон Блу, видеокасетите и служби за финансово планиране са оказали голямо влияние върху възгледите за настойничеството на много хора в Съединените щати и Канада, особено всред отделни хора със солидни доходи и богатство. Материалите на Crown Ministries на Хауърд Дейтън се използ-

ват от все повече деноминации, църкви и национални групи, за да поучават библейските финансови принципи в малки групи.

Едно от седемте обещания на движението Promise Keepers (хора, които изпълняват обещанията си) гласи, „Всеки член на „Promise Keepers“ се посвещава да подкрепя мисията на своята църква, като почита и се моли за своя пастир и като дава активно своето време и средства.“ Willow Creek Community Church в South Barrington, Илинойс учи на стратегия от седем стъпки как да доведем един нерелигиозен човек до състояние на напълно посветен последовател на Исус Христос. Бил Хайбелс, главният пастир, винаги подчертава седмата стъпка, която е „да учи вярващите, че са отговорни да се справят с парите си по начин, който прославя Бога. Всеки вярващ трябва да осъзнае настойничеството като форма на ученичество и даването като форма на поклонение“.

Fellowship of Companies for Christ International е движение от компании, които желаят да дадат напредък на библейското настойничество и принципи на управление в своите компании, като гледат на себе си като на Божии настойници, а не като на лични собственици на своя бизнес.

Асоциацията за християнско настойничество е растяща национална асоциация, която е посветена на напредъка на библейските принципи и практики на настойничество между християнски водачи (хора, които събират средства, деноминации), църкви, миряни и образователни институти. Всред християнските водачи нараства съзнанието, че има жива връзка между библейските възгледи на хората за настойничеството и дългосрочната подкрепа от тяхна страна на християнската работа. Християнската организация за настойничество започна също да открива и разработва някои основни средства, които могат да подпомогнат напредъка на библейското даване и възгледите за настойничество в деноминациите и църквите.

Хора в цяла Северна Америка откриват, че практикуването на библейските принципи на настойничество са съществена част от техния християнски растеж и живот. Вълнуващо е да видите хора, живеещи по различен начин и при различни обстоятелства, които практикуват библейските принципи в своя финансов живот — да дават първо на Бога от своя доход, да работят върху освобождаване от задлъжняването, приспособяване своя начин на живот според средствата и да се учат да дават щедро. Нарастващ брой църкви се посвещават на подобни библейски практики и в църковните финансови дела.

Миналата година говорих с един мой приятел християнин, бизнесмен. Той ми каза, че въпреки че бил приел Христос и активно посещавал църква, неговата вяра не била истински жива до момента, когато решил да практикува библейските принципи на даване. Той каза: „Докато не научих важността и приоритета на даването първо на Бога, аз само ‘играех’ на църква“. Ако това изказване е вярно, колко от нашите църкви са пълни с хора, които само „играят“ на църква? Мартин Лутер каза: „Хората преминават през три обръщения — главата им, сърцето им и портфейла им. За съжаление те не стават по едно и също време.“

Вие лично изпитали ли сте някои от студените ветрове, споменати в тази статия? Започнали ли сте да чувствате някои от топлите ветрове?

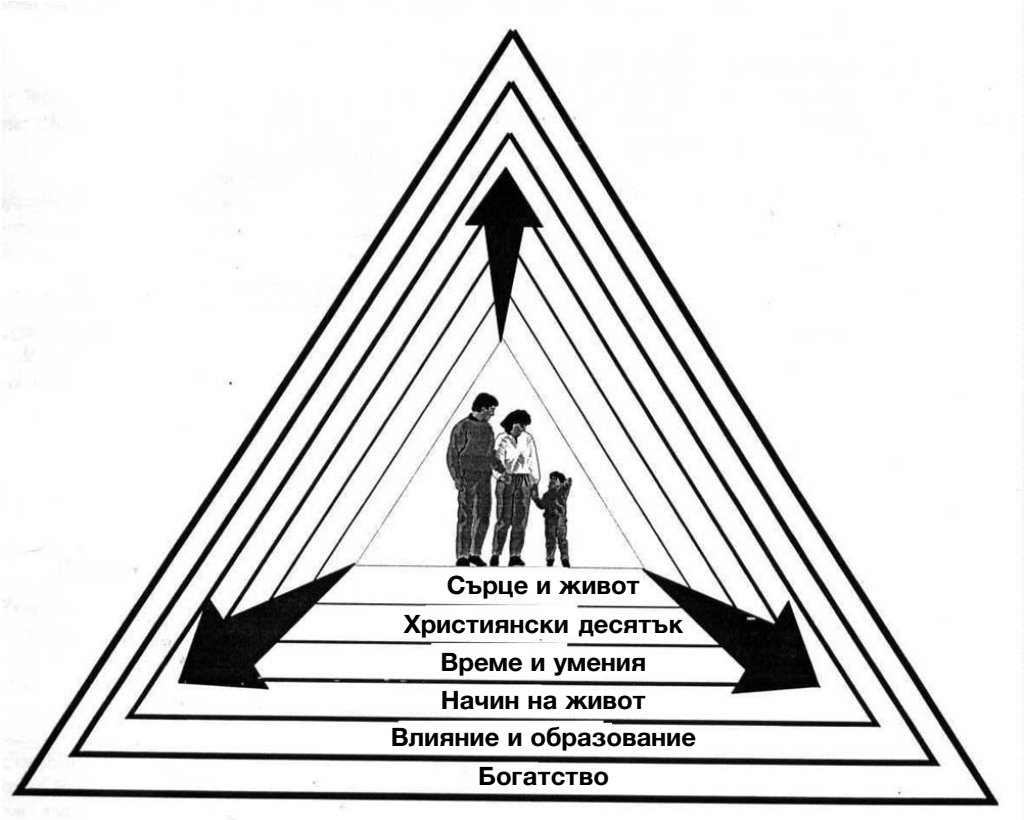
Нека се молим да дойдат повече топли ветрове. Нека бъдем съработници на Бога за активния напредък на учението за библейското настойничество по такъв начин, че портфейлите да претърпят обръщение. Нека да правим всичко, което можем, за да помогнем на хората

да преминат отвъд „играта“ на църква, така че да могат истински да опитат Бога в живота си. Бъдещето на нашите църкви и служения зависи от изпълнението на тези неща!

Брайън Клут е президент на Християнската Асоциация за настойничество. Тази статия е взета от слово, изнесено на годишен конгрес.

Възможности за служение са го завели в повече от 20 страни и той е говорил пред църкви и пред групи, представящи над 30 деноминации. Брайън живее в Милуоки със съпругата си Санди. Имат един осиновен син и предстои да осиновят дете от Индия. За контакт с Брайън пишете, телефонирайте или изпратете факс на Christian Stewardship Association, 1816. Nock Street, Milwaukee, Wisconsin, 53207. tel. 414/ 483 - 1945; fax 414/ 483 - 4844.

Как да помогнем на хората да израстват в истинската същност на Бога



Модел на библейското настойничество

Начини да помогнем на хората да научат как могат все повече да познават от опит реалността и присъствието на Христос чрез практикуване на Библейско настойничество.

За повече информация, свързана с този модел на настойничество, прочетете листовката от Брайн Клут, озаглавена „100 стиха от Библията и идеи за израстване в християнската същност на Бога чрез благодатта на даването и праведен живот на настойничество“.

100 Стиха и идеи за настойничеството

Доказани истини и практики, които помагат на хората да открият реалността на Бога чрез благочестиви финансови решения и начин на живот

Скъпи приятелю християнин,

Където и да съм служил по света, срещал съм християни, гладни за полезни идеи, които да им помогнат все повече да познават от опит Божията реалност в своя живот. Открих, че всеки, който желае да даде възможност неговия начин на живот, финанси и работа да бъдат управлявани от библейските принципи, ще опита Божието ръководство и грижа в своя живот по начини, които никога не е смятал за възможни.

Надявам се в тази листовка да откриеш полезни и основани на Писанията идеи за това, как можеш да станеш всичко, което Бог желае да бъдеш.

Нека Господ Исус Христос богато да те благослови, като се стремиш да Го познаваш и следваш по-отблизо.

Твой, за Негова слава,
Брайън Клут

Да дадеш живота си на Христос

Не можеш да представиш пред Бога никаква парична сума, добри дела или притежания, за да заслужиш Неговото благоволение. Християнският живот всъщност започва, когато предадеш сърцето и живота си на Христос и приемеш това, което Той желае да ти даде - вечен живот, прощение на греховете, сигурност на небето, когато умреш, съвсем ново начало и общение с Него Самия!

1. Езекил 36:26-27 — *Божието обещание да ви даде напълно ново сърце, ум и желание.*

2. Римляни 12:1-2 — *Дайте целия си живот и тяло на Бога.*

3. I Йоан 5:11-13 — *Божието обещание за вечен живот.*

4. II Коринт. 5:17 — *Божието обещание за ново начало.*

5. II Коринт. 8:5 — *Хора, които са се предали на Господа.*

6. Откр. 3:20 — *Да разрешиш на Христос да влезе в твоя живот.*

7. Еремия 29:11-12 — *Бог има планове за твоя живот.*

8. Филип. 3:7-11 — *Личното познаване на Исус Христос стои над всичко друго в живота.*

9. Псалми 1:1-3 — *Божието обещание да ти помогне във всичко.*

Да даваш – не защото трябва, но защото желаеш

Християнското даване не е естествен акт, но свръхестествено действие на Бога в твоя живот. Божията благодат и любов са тези, които ще ти дадат способността да даваш и споделяш според това, което Той ти е дал. Твоето християнско даване трябва да бъде повече наслада отколкото ежедневие, повече привилегия отколкото принуда и повече очакване отколкото безпокойство.

10. II Коринт. 9:7 — *Бог обича този, който дава с радост.*

11. Левит 22:17, 18 — *Да даваш според своята свободна воля.*

12. Изход 35:5 — *Да даваш доброволно.*

13. Притчи 3:5-6 — *Да признаваш явната безразсъдност на даването, но да вярваш, че Бог е по-велик от твоето ограничено разбиране.*

Да даваш финансови средства

Всяко даване на финансови средства на Господа е свидетелство за твоето желание да се ДОВЕРИШ на Бога в твоя живот. Всеки път, когато даваш, ти признаваш своята пълна и съвършена зависимост от Него като твой Небесен Баща. Да не даваш вярно на Господнето дело означава, че не желаеш да се довериш на Бога в своя живот. Д. Л. Муди, известният християнски водач, казал веднъж: „Ако нямаш много, но даваш — ще имаш повече. Но ако не даваш, това, което имаш, никога няма да бъде достатъчно."

14. Агей 1:3-11; 2:15-19 — *Какво става с хората, които се въздържат да дават на Бога с цел да се опитат да свържат двата края.*

15. Битие 28:22 — *Човек, който обеща да дава една десета от всичко, което получи в бъдеще, въпреки че мизерстваше по това време.*

16. Втор. 14:22-23 — *Целта на даването — да се учиш непрекъснато да почиташ Бога в своя живот.*

17. Притчи 3:9-10 — *Дай първо на Бога, вместо да Му дадеш остатъците.*

18. Малахия 3:8-9 — *Да не даваш десятък означава да крадеш от Бога.*

19. Малахия 3:10 — *Ако даваш десятък, Бог обещава да ти помага в твоя живот.*

20. Битие 14:20 — *Даване на десятък от всичко.*

21. Матея 23:23 — *Исус потвърждава, че е право да даваш десятък на Бога от всичко, което си получил.*

22. III Царе — *Една гладуваща вдовица, която даде първо на Бога, преди да задоволи нуждите на собственото си семейство, и тогава видя как Бог промисли за нея и семейството ѝ.*

23. Гал. 6:6, III Йоан 5:8, I Тимотей 5:17-18 — *наставления да даваш щедро на тези, които имат духовно служение в твоя живот или в живота на други.*

24. Левит 27:30 — *Десятъкът от всичко принадлежи на Бога.*

25. Филип. 4:18 — *Даване на финансови подаръци на мисионери.*

26. Притчи 11:24-25 — *Давай и печели; задържай и губи.*

27. Притчи 28:27 — *Божието обещание, ако споделяш с другите.*

28. I Кор. 16:2 — *Всяка неделя погледни назад към изминалите седем дни, за да видиш как Бог е промислил за теб, и след това отдели съответното за Него.*

29. I Тим. 6:18-19, Матей 6:19-21; III Йоан 8, Фил. 4:17, I Царе 30:22 — *Твоето даване на земята ще ти даде възможност да складираш богатства на небето.*

30. Матей 6:19-21, 24-34, Лука 12:16-21, I Тим. 6:6-10, 17-19 — *Даването ще доведе до по-голям ред и мъдрост във финансите ти и ще обуздае дракона на материализма в твоя живот.*

Да даваш от своето време, умения, професионални способности

Някои практични идеи

31. *Стани по-активен в служението в твоята църква.*

32. *Отдели време, за да помогнеш на други, които имат конкретни нужди.*

33. *Доброволно отдели от своето време за християнски лагер, служение или мисионерска организация.*

34. *Обсъди краткосрочна или дългосрочна длъжност с християнско служение или организация.*

> *„И тъй, както изобилствате във всяко нещо… така да преизобилствате и в това благодеяние."*
>
> II Коринт. 8:7

Препратки от Писанията:

35. Битие 39-45 — *Човек, който е служил на Бога, като е бил верен в ра-*

ботата си, независимо за кого е работил.

36. Данаил 1-12 — *Човек, който е служил на Бога вярно, докато е работил за правителството.*

37. Естир 1-10 — *Личност, която е използвала своето положение и влияние за Божия народ.*

38. Деяния 18:1-4 — *Хора, чиято работа е подпомогнала техните усилия за служение.*

39. III Царе 19:19-21, Марко 1:16-19, Матей 9:9 — *Мъже, които оставиха своя бизнес, за да служат изцяло на Бога.*

Да оставиш Бог да контролира твоя начин на живот

Някои практични идеи

40. *Предай на „Господаря“ товара на твоя живот, вместо да предадеш живота си на твоя „Господар Товар“ (напр. да продължиш да използваш нарастващ дълг и кредит).*

41. *Стреми се към въвеждане на ред и опростяване начина си на живот.*

42. *Учи се да практикуваш благочестиво гостоприемство, като каниш на храна и отваряш дома си за други.*

43. *Активно се моли за нуждите, които чувстваш, че имаш, и виж дали Бог няма да посрещне твоите нужди според Своя принцип „ПАЗАРУВАНЕ ЧРЕЗ ВЯРА“ (Виж Притчи 13:22б). Тази животопроменяща практика те учи да оставиш Бог творчески да промисли за твоите нужди (не за твоята алчност!) чрез определени помощи, помощта на други, специални продажби, продажби в гаражи, магазини за втора употреба и др.*

44. *Не организирай своя начин на живот въз основа на дохода си. Организирай начина си на живот според това, как Бог желае да живееш. Ако Бог ти дава допълнителни средства, попитай Го какво желае Той за този излишък.*

45. *С вярност конролирай финансите си и активно се стреми към 100% свобода от дългове! (Забележка: повечето хора могат да елиминират всички краткосрочни дългове за две до четири години и дори могат да изплатят къщата си в продължение на седем до петнадесет години.) Съществуват материали от Лари Бъркет или Рон Блу, които могат да ви помогнат в тази област.*

Препратки от Писанията

46. Екл. 5:10 — *Начинът, по който да разбереш дали „любовта към парите“ се промъква или щурмува твоя живот.* (Вижте също Евреи 13:5-6, I Тим. 6:10, Лука 3:14.)

47. Лука 12:14 — *Да осъзнаеш, че най-важното нещо в живота НЕ Е колко можеш да натрупаш или притежаваш.*

48. Матей 6:19-21 — *Активно „се освобождавай“ от тези неща, които вече не употребяваш или от които не се нуждаеш.*

49. Матей 6:19-21 — *Бъди предпазлив и внимателен да не харчиш много пари за дрехи, луксозни неща, електронни стоки, неща от благороден метал и др.* (Вижте също Яков 5:1-6.)

50. IV Царе 4:8-10 — *Да отвориш своя дом за Божиите слуги.*

51. Деяния 2:44-45 — *Да продадеш неща, които имаш, за да дадеш за посрещане на някои специални нужди.*

52. Деяния 4:32 — *Да споделяш това, което имаш, с други, които са в нужда.*

53. Римляни 12:13 — *Да храниш, помагаш и настаняваш хора в своя дом.*

54. Лука 19:28-40 — *Свободно използвай своите притежания за Божието дело и за подпомагане на други.*

55. Притчи 13:22б — *Да дадеш неща, които вече не използваш, за Божието дело или на християни в нужда.*

56. I Кор. 16:2 — *Наставления на първия ден от ВСЯКА СЕДМИЦА да погледнеш назад към последните седем дни, за да изброиш своите материални и*

финансови благословения. След като си открил тези благословения, остави настрана дарения, които можеш да дадеш за Божието дело така, както Той те води.

57. I Тим. 6:17-19 — *Употреби богатството си, за да правиш добро и за полза на други.*

58. Римляни 13:8 — *Да не дължиш нищо на никого.*

59. Притчи 15:16, 20:17, 20:21, 20:23, 21:6, 22:1, 25:16 — *Предупреждения срещу нечестно придобиване на нещо.*

60. Числа 5:7-8 — *Нужда от изповед и възстановяване на неща, които си взел нечестно в миналото.*

61. Изход 22:3 — *Наставления за тези, които са откраднали неща в миналото.*

62. Еклисиаст 2:26 — *Да даваш това, което имаш, на Божиите слуги.*

63. Лука 6:38 — *Научи се да даваш и виж как Бог връща.*

64. Матей 6:33 — *Търси ПЪРВО Бога и след това наблюдавай и опитай Неговата бащинска грижа в твоя живот.*

65. Притчи 11:25 — *Спри да даваш и ще преживееш загуба.*

66. Марко 12:41-44 — *Една бедна жена, която даде на Бога всичко, което имаше.*

67. III Царе 17:15-16 — *Една бедна вдовица, която дава „последната си храна“, за да нахрани Божия слуга, преди да посрещне нуждите на своето семейство.*

68. II Кор. 8 — *Бедни хора, които въпреки това дадоха щедро.*

Как да използваш влиянието си в бизнес или организация

Някои практически идеи

69. *Давай от личното си време и умения.*

70. *Гарантирай заплащането на времето на своите работници, когато им възлагаш да помагат в християнско служение, за което ти се грижиш.*

71. *Помогни с продукти или услуги на своята компания за християнски служения въз основа на дарения или отстъпка.*

72. *Помогни неща, от които твоята компания не се нуждае повече, да бъдат предадени на християнски служения.*

73. *Отдели определени постъпления, продажби или приходи за Божието дело.*

74. *Установи десятък или благотворителна сума, давани от компанията.*

75. Левит 19:9-10 — *План да отделяш и даваш „остатъците“ на нуждаещите се, които биха работили, за да ги получат.*

76. IV Царе 4:42-44 — *Бог умножи количеството храна, което един човек беше готов да даде.*

77. Битие 44:1 — *Главен управител дава безплатно на нуждаещи се.*

78. Ездра 7:21-23 — *Главен управител нарежда на всичките си работници да помогнат на Божия човек за конкретен проект.*

79. Неемия 1:7-8 — *Главен управител дава съгласието си под негов контрол да бъдат изразходвани много средства за специален проект за Божия народ.*

80. Естир 1-10 — *Личност, която използва своята значителна позиция и влияние за Божия народ.*

Да даваш от своето богатсво (т.е. инвестиции, недвижим имот, печалби, имения, наследства, луксозни неща, др.)

Някои практични идеи

81. *Давай поне една десета от всяка придобивка или печалба от всяка инвестиция за Божието дело.*

82. *Отдели постъпления от конкретна инвестиция за Божието дело.*

83. *Давай конкретно нещо изцяло за Божието дело.*

Препратки от Писанията

84. Евреи 6:10 — *Бог ще помни всичко, което си дал през този живот поради твоята любов към Него.*

85. Лука 8:2-3 — *Жени, които дават от собствените си средства, за да подпомогнат Исусовото служение.*

86. II Кор. 9:11 — *Част от причината, поради която Бог може би ти е дал по-голям доход от този, който си имал преди.*

87. Йоан 12:3 — *Един човек, който даде скъпо, луксозно нещо.*

88. Матей 19:21-24 — *Богаташ, който не желаеше да дава.*

89. III Царе 19:19-21 — *Богаташ, който беше готов да остави своя бизнес и да служи напълно на Бога.*

90. Изход 35:5 — *Хора, които дадоха за строителен проект.*

91. I Летописи 29:2-19 — *Хора, които дадоха много от своето богатство, за да построят Божия храм.*

92. II Летописи 24:8-14 — *Хора, които дадоха щедро, за да помогнат да се завършат необходимите строителни възстановителни работи.*

93. Марко 12:41-44 — *Исус отбелязва и очаква богатите хора да дават щедро за Божието дело.*

94. Лука 12:16-20 — *Историята за човека, който се опита да задържи богатствата си за себе си, вместо да бъде щедър към Божието дело.*

95. Марко 12:41-44 — *Даване на къщи и имот през този живот за делото на Божието царство.*

96. IV Царе 4:8-10— *Да подготвиш дома си така, че да бъде използван от Божиите слуги, когато се намират в областта, в която живееш.*

97. Деяния 4:34-36 — *Продажби на земи и къщи за да се посрещнат някои от нуждите, които Бог ти посочва.*

98. Лука 12:13-15 — *Един човек, който е прекалено загрижен за своето наследство.*

99. Лука 15:11-32 — *Злоупотреба с наследство.*

100. Притчи 20:21 — *Наследство, което може да причини повече вреда отколкото добро.*

„Помислете за постъпките си... Очаквахте за много, а ето, излезе малко; И когато го донесохте у дома си, Аз духнах на него. 'Защо?' казва Господ на силите. 'Поради Моя дом, който остава пуст, докато вие тичате всеки в своята къща'."

Последно предизвикателство

Прегледай този списък, намери поне 5-10 пасажи от Писанията и ги прочети. С молитва помисли как Бог би желал да употреби тези истини в живота ти. Задай си въпроса: **„Ако това, което казват тези библейски стихове, е истина, каква промяна ще извършат те в моя живот?"**

Ако понастоящем ти НЕ даваш **с верност** на Господа поне 10% от своя доход, бих те насърчил да прочетеш Агей 1:4-11 и Малахия 3:8-10. След това веднага започни да даваш на Бога поне 10% през следващите 30-90 дни и виж дали Бог няма да работи в живота ти по изобретателни начини. Никога няма да съжаляваш за това решение!

10 Библейски и практически причини да учим хората да дават на Господа 10% или повече от своя доход

№ 1 Това е изпитан и доказан модел за даване, изпълняван от благочестиви хора през вековете (независимо от култура и ниво на доходите).

☐ Битие 14:17-20; 28:16-22; ☐ Левит 27:30; ☐ Притчи 3:9-10; ☐ Малахия 3:7-15; ☐ Матей 23:23.

№ 2 Това ще им помогне повече да почитат Бога в живота си.

☐ Втор. 14:23.

№ 3 Това ще доведе Божията мъдрост и ред в техните финанси и ще помогне да се обуздае дракона на материализма в техния живот.

☐ Матей 6:19-21, 24-34; ☐ Лука 12:16-21; ☐ I Тим. 6:6-10, 17-19; ☐ Еклисиаст 5:10

Г-н Джон Темпълтън, председател на фондове Темпълтън, които ръководят над 15 000 000 000 (15 милиарда) годишно в инвестиции, казва:

„Наблюдавал съм 100 000 семейства през годините, когато бях съветник по инвестиране. Винаги виждах по-голямо благополучие и щастие между тези семейства, които даваха десятък, отколкото между тези, които не даваха“.

№ 4 Това ще служи като практическо напомняне, че Бог е притежателят на всичко в техния живот.

☐ I Летописи 29:11-18; ☐ Псалом 24:1-2; ☐ Псалом 50:10-12; ☐ Агей 2:8

№ 5 Това ще им даде възможност да опитат Божията творческа грижа и промисъл по начини, които в друг случай не биха опитали.

☐ III Царе 17; ☐ Притчи 3:9-10; ☐ Малахия 3:7-15; ☐ Агей 1:4-11, 2:15-19; ☐ Лука 6:38; ☐ Второзаконие 28; ☐ Филипяни 4:15-19; ☐ Марко 12:41-44.

№ 6 Това ще насърчи техния духовен растеж и доверие в Бога.

☐ Второзаконие 14:23; ☐ Притчи 3:5-6; ☐ Малахия 3:8-10; ☐ Агей 1:4-11, 2:15-19; ☐ II Кор. 8:5

№ 7 Това ще им осигури богатство в небето.

☐ I Тимотей 6:18-19; ☐ Матей 6:19-21; ☐ Евреи 6:10; ☐ III Йоан 8; ☐ I Царе 30:22.

№ 8 Това ще засили служението, евангелизирането и стабилността на местната им църква.

☐ Деяния 2:42-47; 4:32; ☐ II Коринт. 9:12-13.

№ 9 Това ще даде средствата, които ще поддържат техния пастир и мисионери за пълноценно християнско служение.

☐ I Кор. 9:9-11, 14; ☐ I Тимотей 5:17-18; ☐ III Йоан 5-8; ☐ Филип. 4:15-19; ☐ Галатяни 6:6; ☐ Лука 8:3; ☐ IV Царе 4:8-10.

№ 10 Това ще помогне за изпълнението на необходимите проекти за строеж и възстановителни работи.

☐ II Летописи 24:4-14; ☐ Изход 35-36; ☐ IV Царе 12:2-16; ☐ I Летописи 29:2-19; ☐ Изход 1:4-6.

10 практични начина, които помагат паството да увеличи своето даване с 10-20% (или повече)

Доказани практики на настойничество, използвани от други църкви да насърчат хората в радостно и щедро даване

№ 1 Лични свидетелства

Преди да се събере дискуса, накарайте един човек или семейство да дадат лично свидетелство как Бог ги е учил да дават 10% или повече за Божието дело като техен първи и най-висш финансов приоритет. Нека също накратко да обяснят какво са чувствали относно това решение и как Бог ги е благословил за проявеното послушание.

№ 2 Средства, които ще научат християните как да се справят със своите финанси.

Използвайте Christian Financial Concepts (800-722-1976) — видео серии от Лари Бъркет в Неделно училище за възрастни, в група за изучаване на Библията или семинар през уикенда. Crown Ministries (407-331-6000) също има чудесно библейско изучаване за 12 седмици върху финансите.

№ 3 Серии поучения върху настойничеството, които се организират всяка година.

Пастир Джон Максуел е поучавал хиляди пастири за принципите на библейско настойничество. На пастирски конференции, които той организира, казва, че използването на серии поучения върху настойничеството, състоящи се от четири проповеди, е единственото най-важно нещо, което върши всяка година, за да помогне на хората да растат в своя духовен и финансов живот. Той е вършил това в продължение на двадесет години. Само една от четирите му проповеди се занимава конкретно с даване на пари. През годините някои от темите, разглеждани в продължение на един месец, включвали : „Божието предизвикателство, нашият избор“, „Отнемане на безпокойството от настойничеството“ (на английски език това е игра на думи: stew е безпокойство, а stewardship — настойничество; *бел. прев*.), „АБВ на настойничеството“ и „Това е въпрос на доверие“. Не забравяйте да използвате илюстрации от реалния живот във вашите проповеди. Разкажете на хората как Бог по изобретателен начин е промислил за вас или други, които вие познавате, които вярно са почели Господа в своето даване. Когато поучавате от главата, отива в главата, но когато поучавате от живота, отива в живота.

№ 4 Целенасочено даване

Дайте възможност хората да дават целенасочено „свръх и извън редовните дарения“ за строителен проект, дарение за мисия или годишно обещание, за ремонти или специални нужди. Това рядко засяга редовното даване.

№ 5 Гаранция за връщане на парите

Нека ръководството на вашата църква приеме решение за връщането на парите на тези, които дават десятък за първи път. Skyline Wesleyan Church в Сан Дие-

го, където Джон Максуел е пастир, прави това всяка година. След сериите проповеди за настойничество, които продължават един месец, те молят хората, които редовно дават, да дадат една карта, в която се казва, че ще дават десятък следващата година. Те питат новите хора и тези, които не дават десятък, дали ще подпишат такава карта. Църквата дава пълна гаранция за връщане на парите на всеки, който дава десятък в продължение на 90 дни и след това се откаже.

№ 6 Определен неделен ден за даване на десятък от цялата църква

Призовете всеки предварително да донесе пълните 10% от своя доход като дарение на църквата в един определен неделен ден. Втора възможност е да накарате хората да напишат на карта (без да посочват името си) колко ще бъде техният десятък, ако дават 10% от годишния доход на цялото семейство на църквата. Пресметнете тази информация и съобщете общата сума на паството. Хората ще бъдат изумени, като открият, че ако са постоянни в даването на 10% от своя доход за Божието дело в местната си църква, могат да увеличат църковния бюджет 2-4 пъти за мисии, персонал, редовни операции и строителни или възстановителни проекти.

№ 7 Стих и коментари от църковен водач преди даване на даренията

Веднъж посетих една църква, в която преди дискуса църковен водач или мирянин прочита подходящ стих от Писанията за финансите, настойничеството или даването прави няколко лични коментари защо това е от значение за него и след това се моли за сутрешния дискус. Дайте на водачите екземпляр от листовката за настойничеството, озаглавена „*100 стиха и идеи от Писанията*“ и го опитайте в собствената си църква.

№ 8 Ефективно използвайте вашите църковни документи за дарения.

Напишете библейските причини „защо да даваме“ на Господа отдолу или на гърба на вашите карти за дарения. С кратък финансов доклад осведомявайте вашето паство за даренията. Насърчете ги, като им обърнете внимание на стойността и важността на тяхното даване.

№ 9 Говорител за настойничеството, извикан отвън

Поканете опитен говорител върху настойничеството да говори на вашето паство. Един външен говорител може ясно да поучава Божието слово за християнското даване без страх или стеснителност.

№ 10 Започнете служение на християнско съветничество по финансови въпроси

Нека един мирянин от вашата църква да започне служение на християнско съветничество по финансови въпроси, за да помага на семейства, които са в затруднение. Когато семействата започнат да подреждат своите финанси, те ще започнат да дават предано за Божието дело.

Източници за обучение в настойничество

Снабдяване на местната църква със средства за обучение в настойничество

Тук са представени начини, чрез които местната църква може да разгледа обединяването на обучение по настойничество и християнско финансово обучение:

I. Писмени материали

- Включете точки за настойничеството в църковните бюлетини.
- Бюлетин от 1/2 страница, включващ материали за настойничеството
- Листовки, брошури, писмени материали (раздадени, изпратени, намиращи се на разположение).
- Карти/постери на посвещение
- Документи за дарения - писма, материали, пликове

II. Християнско образование (неделно училище, малки групи, семинари)

- Програма за обучение на възрастни (несемейни, млади двойки, самотни родители, средна възраст, по-възрастни)
- Програма за обучение на юноши (12-18)
- Програма за обучение на деца (8-11)
- Програма за обучение на малки деца (3-7 години)
- Източници от библиотека (касети, книги, курсове, видео)
- Съветничество по финансови въпроси

III. Църковни служби

- Свидетелства
- Стихове от Писанията
- Молитва
- Песни
- Драма
- Проповед

IV. Кампании

- Веднъж в годината с наблег върху даването и посвещението
- За дарения и/или посвещения за строителни проекти и ремонти
- С наблег върху мисиите

V. Пастири

- Листовки
- Книги
- Касети
- Списък на източници и специалисти

VI. Съвети от църковни водачи

- Финансови отчети

- Средства за обучение (книги, листовки и касети)

Обучение в настойничество

Как да създадем календар за църковно настйничество

Стъпка 1: Отбележете точките, които бихте искали да използвате във вашата църква.

Стъпка 2: Поставете „X“ при възможния месец/и, в който тази точка да бъде изпълнена. Месеците, отбелязани с „*“, са добри за тази цел.

Стъпка 3: Заградете „X“, ако това е нещо ново за вашата църква.

№	Възможни точки	я	ф	м	а	м	ю	ю	а	с	о	н	д
	Серия проповеди върху настойничеството.	*	*	*	*						*	*	
	Нека някой водач или мирянин да сподели стих, отнасящ се за пари, и да го коментира преди събирането на дискуса.	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
	Избери ключови хора, които преди събирането на дискуса да дадат 1-2-минутно свидетелство как Бог ги е учил или помагал да направят даването основен приоритет.	*		*	*	*					*	*	*
	Годишна кампания за настойничеството (съберете карти за дарения за следващите 12 месеца).	*				*							*
	Изпратете отчет за даренията, писмо и информация за финанси/служение.	*			*			*			*		
	Дайте или изпратете по пощата рекламен лист или листовка за настойничеството. Това може да стане, когато има серия проповеди за настойничеството или когато се изпраща отчет за дарения.	*			*						*	*	
	Наблег върху даване на мисии. Специален неделен ден, уикенд или седмица. Нека и децата да дават.			*	*	*				*	*	*	
	Гост говорител за настойничеството.	*	*	*	*					*	*	*	
	Доклади за годишни събрания.												
	Предложете видео-материал или изучаване на християнски финансови принципи в малки групи.	*	*	*						*	*	*	
	Отделете един неделен ден за даване десятък от цялата църква.												
	Обяд за споделяне на това виждане между пастиря и ключови личности или семейства.		*	*	*					*	*		
	Организирайте съветничество или курсове във връзка с бюджета, като използвате съветник от миряните във вашата цър-ква или област и/или като използвате материалите на Лари Бъркет.	*	*	*						*	*	*	
	Дайте на ръководството кратък доклад за даването през годината. Обикновено това се прави без имена — дават се само сумите.	*											
	Дайте възможност за преценка на духовните дарби и възможности за служение.	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
	Организирайте среща или банкет, за да представите бъдещо служение и/или нужди от сграда. Не забравяйте да изпратите материалите на тези, които не са могли да участват.				*							*	

7 Библейски тайни на поучение за християнското даване

Мартин Лутер веднъж казал: „Хората преминават през три обръщения в християнската вяра: своята глава, своето сърце и своя портфейл. За съжаление всичките не са по едно и също време!“

От всичките изследвания, направени в църквите днес, става ясно, че много малко хора познават от личен опит радостта и вълнението, което Бог желае те да преживеят в своето християнско финансово даване.

По-долу ще намерите 7 тайни ключа, които могат да отключат вратата на библейската вяра в тази област от живота на хората.

- **ДАВАЙ С ПОЧИТ** *Второзаконие 14:23*
- **ДАВАЙ ПОСТОЯННО** *Битие 28:16-22, Притчи 3:9-10*
- **ДАВАЙ НЕЗАВИСИМО ОТ ОБСТОЯТЕЛСТВАТА** *III Царе 17, Агей 1:4-11*
- **ДАВАЙ С РАДОСТ** *II Коринтяни 9:7, Левит 22:17-18*
- **ДАВАЙ СПОРЕД ТОВА, КОЕТО ИМАШ** *I Коринт. 16:2*
- **ДАВАЙ НЕПРЕКЪСНАТО** *III Йоан 8; I Царе 30:22*
- **ДАВАЙ С ВЕРНОСТ** *I Коринт. 4: 2*

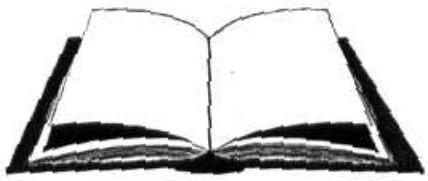
Специална забележка

По-долу са изписани три много ефективни, но рядко използвани пасажа от Писанията, които ще помогнат хората да се научат да дават ПЪРВО на Бога (независимо от техните обстоятелства или доход):

3 Царе 17 — Гладуващата вдовица, която даде на Божия слуга, преди да се погрижи за собствените си нужди.

Битие 28 — Историята за безработния несемеен човек, който имаше среща с живия Бог. Той взе духовно решение да върне на Бога една десета от всичко, което ще получи в бъдеще.

Агей 1 — Историята за Божия народ, който беше увлечен от материалистичния начин на живот „първо на мен“ и беше забравил за даването на Господа като свой първи приоритет.



Стихове, които се прочитат по време на дискуса в продължение на 52 седмици

Използвайте тези стихове да насърчите божиите хора в благодатта на даването.

Писанията са пълни с увещания, насърчения и аргументи за вярващите да практикуват предано настойничество. Всеки път, когато вашата църква събира дискуса, имате възможност да поучавате божиите хора в тези истини. Тук са дадени 52 текста, които можете да използвате, за да призовете своето паство към този начин на даване, който отдава почит на Бога.

---

1. „Отдайте Господу, вие, семейства на племената, Отдайте Господу слава и сила. Отдайте Господу славата, дължима на името Му; донесете принос и влезте пред Него; поклонете се Господу с великолепие свято.“ (I Летописи 16:28-29)
2. „…всеки човек, когото сърцето подбуждаше, и всеки, когото духът разполагаше, и донесоха принос Гсподу за направата на шатъра за срещане и за всяка негова служба, и за светите одежди.“ (Изход 35:21)
3. „Отдайте Господу славата, дължима на името Му; приносете приноси и влезте в дворовете му. Поклонете се Господу в свята премяна; треперете пред Него, всички земи.“ (Псалом 96:8-9)
4. „А Царят в отговор ще им рече: ‘Истина ви казвам, понеже сте направили това на един от тия най-скромни мои братя, на мене сте го направили’.“ (Матей 25:40)
5. „Във всичко ви показах, че така трудещи се трябва да помагате на немощните и да помните думите на Господа Исуса, как Той е казал: ‘По-блажено е да дава човек, отколкото да приема’.“ (Деяния 20:35)
6. „…Твоите молитви и твоите милостини възлезоха пред Бога за спомен.“ (Деяния 10:4)
7. „Никой няма по-голяма любов от това, щото да даде живота си за приятелите си.“ (Йоан 15:13)
8. „Бивайте подражатели на Бога като любезни чада; и ходете в любов, както и Христос ви възлюби и предаде себе си за нас принос и жертва на Бога за благоуханна миризма.“ (Ефес. 5:1-2)
9. „Мойсей още говори на цялото общество израиляни, казвайки: ‘Ето какво заповядва Господ, като каза: Съберете изпомежду си принос за Господа; всеки, който е сърдечно разположен, нека принесе принос за Господа’…“ (Изход 35:4-5)
10. „Каза още и на всички: ‘Ако иска някой да дойде след Мене, нека се отрече от себе си, нека носи кръста си всеки ден и нека Ме следва’.“ (Лука 9:23)
11. „И тъй, както изобилвате във всяко нещо — във вяра, в говорене, в знание, в пълно усърдие и в любов към нас, — така да преизобилвате и в това благодеяние.“ (II Коринт. 8:7)
12. „Внимавайте в това, което слушате. С каквато мярка мерите, ще ви се отмери и ще ви се прибави.“ (Марко 4:24)
13. „Затова, любезни мои братя, бъдете твърди, непоколебими и преизобилвайте всякога в Гос-

поднето дело, понеже знаете, че в Господа трудът ви не е празен.“ (I Коринт. 15:58)

14. „…Всеки от нас за себе си ще отговаря пред Бога.“ (Римляни 14:12)
15. „Защото знаете благодатта на нашия Господ Исус Христос, че богат като бе, за вас стана сиромах, за да се обогатите вие чрез Неговата сиромашия.“ (II Коринт. 8:9)
16. „Що да въздам Господу за всичките Му благодеяния към мен? Ще взема чашата на спасението и ще призова името Господне; ще изпълня обреците си Господу, да, пред всичките Му люде. (Псалом 116:12-14)
17. „Принасяйте жертви на правда и надявайте се на Господа.“ (Псалом 4:5)
18. „Исус му рече: ‘Ако искаш да бъдеш съвършен, иди, продай имота си и дай на сиромасите; и ще имаш съкровища на небесата; и дойди, та Ме следвай’.“ (Матей 19:21)
19. „Но първом търсете Неговото царство и Неговата правда; и всичко това ще ви се прибави.“ (Матей 6:33)
20. „Доброволно ще Ти принеса жертва; ще славословя името Ти, Господи, защото е благо.“ (Псалом 54:6)
21. „Тогава Господ говори на Мойсея, казвайки: ‘Кажи на израиляните да ми съберат принос; от всеки човек, който на драго сърце би дал, ще приемете приноса за Мене’.“ (Изход 25:1-2)
22. „Защото, ако има усърдие, то е прието според колкото има човек, а не според колкото няма.“ (II Коринт. 8:12)
23. „…Не забравяйте да благодетелствувате и да споделяте с другите благата си; защото такива жертви са угодни на Бога.“ (Евреи 13:16)
24. „И тъй, доколкото имаме случай, нека струваме добро на всички, а особено на ония, които са от домочадието на вярата.“ (Галатяни 6:10)
25. „Принеси Богу жертва на хваление и изпълни на Всевишния обреците си; и призови ме в ден на напаст; и Аз ще те избавя; и ти ще Ме прославиш.“ (Псалом 50:14-15)
26. „А това казвам, че който сее оскъдно, оскъдно ще и да пожъне; а който сее щедро, щедро ще и да пожъне. Всеки да дава според както е решил в сърцето си, без да се скъпи, а не от принуждение; защото Бог обича оногова, който дава на драго сърце.“ (II Коринт. 9:6-7)
27. „Ако даруваш на гладния желаното от душата ти и насищаш наскърбената душа, тогава светлината ти ще изгрява в тъмнината и мракът ти ще бъде като пладне.“ (Исая 58:10)
28. „А Бог е силен да преумножи на вас всякакво благо, така щото, като имате всякога и във всичко това, което е достатъчно във всяко отношение, да изобилвате във всяко добро дело.“ (II Коринт. 9:8)
29. „Защото Бог не е неправеден, та да забрави това, което извършихте, и любовта, която показахте към Неговото име, като послужихте и още служите на светиите.“ (Евреи 6:10)
30. „Който има щедро око, ще бъде благословен, защото дава от хляба си на сиромаха.“ (Притчи 22:9)

31. „Понеже сте очистили душите си, като сте се покорили на истината, която докарва до нелицемерно братолюбие, обичайте се един друг горещо, от сърце.“ (I Петър 1:22)
32. „Истина, истина ви казвам, който вярва в Мене, делата, които върша Аз, и той ще ги върши; и по-големи от тях ще върши; защото Аз отивам при Отца.“ (Йоан 14:12)
33. „Всеки да дава по силата си, според благословението, което Господ твоя Бог ще ти е дал.“ (Второзаконие 16:17)
34. „Давайте и ще ви се дава; добра мярка, натъпкана, стърсена, препълнена ще ви дават в пазухата; защото с каквато мярка мерите, с такава ще ви се отмерва.“ (Лука 6:38)
35. „…Събирайте си съкровища на небето, дето ни молец, ни ръжда ги изяжда и дето крадци не подкопават, нито крадат; защото, дето е съкровището ти, там ще бъде и сърцето ти.“ (Матей 6:20-21)
36. „Донесете всичките десетъци във влагалището, за да има храна в дома Ми, и опитайте Ме сега в това, казва Господ на силите, дали не ще ви разкрия небесните отвори, та излея благословение върху вас, тъй щото да не стига място за него.“ (Малахия 3:10)
37. „Та да бъдете във всяко отношение богати във всякаква щедрост, която чрез вашето служение произвежда благодарение на Бога.“ (II Коринт. 9:11)
38. „…От всекиго, комуто е много дадено, много и ще се изисква от него; и комуто са много поверили, от него повече ще изискват.“ (Лука 12:48)
39. „И каквото и да вършите, словом или делом, вършете всичко в името на Господа Исуса, благодарещи чрез него на Бога Отца.“ (Колосяни 3:17)
40. „Служете Господу с веселие; дойдете пред Него с радост… Влезте в портите му със славословие и в дворовете Му с хваление; славословете Го и благословете името Му.“ (Псалом 100:2, 4)
41. „Всяко дадено добро и всеки съвършен дар е от горе и слиза от Отца на светлините, у Когото няма изменение или сянка на промяна.“ (Яков 1:17)
42. „Според дарбата, която всеки е приел, служете с нея един на друг като добри настойници на многообразната Божия благодат.“ (I Петър 4:10)
43. „Понеже те славят Бога поради доказателството, което това служение дава за вашата послушност на Христовото благовестие, което изповядвате, и за щедростта на вашето общение към тях и към всички.“ (II Коринт. 9:13)
44. „И тъй, ако вие, които сте зли, знаете да давате блага на чадата си, колко повече Небесният Отец ще даде Святия Дух на ония, които искат от Него!“ (Лука 11:13)
45. „При туй, което тук се изисква от настойниците е всеки да се намери верен.“ (I Коринт. 4:2)
46. „Болни изцелявайте, мъртви възкресявайте, прокажени очиствайте, бесове изгонвайте; даром сте приели, даром давайте.“ (Матей 10:8)
47. „…Ако иска някой да дойде след Мене, нека се отрече от себе си, нека дигне кръста си и така нека Ме следва. Защото, който иска да спаси живота си, ще го изгуби; а който изгуби живота си за-

ради Мене и за благовестието, ще го спаси.“ (Марко 8:34-35)

48. „Всеки десятък от земята, било от посевите на земята или от плода на дърветата, е Господен; свят е Господу.“ (Левит 27:30)
49. „Сега, прочее, Боже наш, ние Ти благодарим и хвалим Твоето славно име. Но кой съм аз и кои са людете ми, та да можем да пренесем доброволно принос като тоя? Защото всичко е от Тебе и от Твоето даваме на Тебе.“ (I Летописи 29:13-14)
50. „…Отдавайте Кесаревите на Кесаря, а Божиите на Бога.“ (Матей 22:21)
51. „Но да помниш Господа твоя Бог, защото Той е, Който ти дава сила да придобиваш богатство, за да утвърди завета, за който се е клел на бащите ти, както прави днес.“ (Второзаконие 8:18)
52. „Почитай Господа от имота си и от първаците на всичкия доход. Така ще се изпълнят житниците ти с изобилие и линовете ти ще се преливат с ново вино.“ (Притчи 3:9-10)

Бюлетин — идея

Разгледайте стиховете, дадени под всяко заглавие, и прочетете множеството Божии писани обещания и истински разкази за хора, на които Той е помогнал в миналото.

ЕТО КАКВО ВИ ПРЕДЛАГА БОГ,

когато решите да Му отдадете почит, като давате за Неговото дело.

Много християни смятат, че тяхното финансово положение няма да им позволи да дават за Божието дело.

Може би повече от всякога преди е необходимо църковните водачи да призват хората към библейска вяра и действие в настойничеството.

Ние се нуждаем от помощ да погледнем отвъд нашите обстоятелства, за да открием, че Богът на Библията копнее да бъде активен и реален в нашия живот днес!

Бог ще бъде вашият Снабдител, като взима от Своите средства

☐ Псалом 145:15-16; ☐ Матей 6:22-23; ☐ Малахия 3:8-10; ☐ Второзаконие 10:14; ☐ Йов 27:13, 16-17; ☐ Еклисиаст 2:26; ☐ Агей 1-2:8; ☐ Притчи 13:22

Бог ще ръководи вашите финансови решения

☐ Притчи 8:21; ☐ III Царе 17:10-16; ☐ Битие 28:16-22; ☐ Еклисиаст 5:10; ☐ Притчи 3:5-6; ☐ Филипяни 4:19; ☐ Исая 30:21

Бог ще ви води по път, освободен от дълг

☐ IV Царе 4:1-7; ☐ Римляни 13:8; ☐ Второзаконие 28:1-68; ☐ Второзаконие 15:1-11; ☐ Притчи 22:7; ☐ Неемия 5:4-13; ☐ Йов 8:7

Бог ще благослови църквата ви чрез вашето даване

☐ I Коринт. 8:9-11, 14; ☐ Филип. 4:15-19; ☐ Галатяни 6:6; ☐ Ездра 1:4-16; ☐ IV Царе 4:8-10; ☐ II Летописи 24:4-14; 29:2-19; ☐ Изход 35, 36

Бог ще преумножи вашите дарения за Неговите цели

☐ Йоан 6:6-14; ☐ Матей 14:14-21; ☐ III Царе 17:10-17; ☐ Лука 6:38; ☐ Изход 36:6-7

Бог ще превърне даренията ви във вечно богатство

☐ I Тимотей 6:18-19, ☐ Матей 6:19-21; ☐ III Йоан 8; ☐ Евреи 6:10; ☐ Матей 5:16; ☐ II Коринтяни 9:13

Десет добри причини

По-долу са изброени 10 библейски и практически причини, поради които всеки човек (независимо от възраст, доход или обстоятелства) би трябвало да желае да дава **с верност** минимум 10% от своя доход за Божието дело.

№ 1 Това ще доведе Божията мъдрост и ред във вашите финанси

☐ Матей 6:19-21, 24-34; ☐ Лука 12:16-21; ☐ I Тимотей 6:6-10, 17-19

№ 2 Това ще служи като практическо напомняне, че Бог е притежателят на всичко във вашия живот

☐ I Летописи 29:11-18; ☐ Псалом 24:1-2; ☐ Псалом 50:10-12; ☐ Агей 2:8

№ 3 Това ще ви даде възможност да опитате Божията творческа грижа и промисъл по начини, които в друг случай не бихте опитали

☐ III Царе 17; ☐ Притчи 3:9-10, ☐ Малахия 3:7-15; ☐ Агей 1:4-11, 2:15-19; ☐ Лука 6:38; ☐ Второзаконие 28; ☐ Филипяни 4:15-19; ☐ Марко 12:41-44

№ 4 Това ще насърчи вашия духовен растеж и доверие в Бога

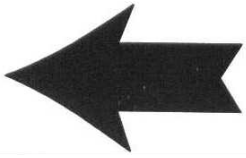
☐ Второзаконие 14:23; ☐ Притчи 3:5-6; ☐ Малахия 3:8-10; ☐ Агей 1:4-11; 2:15-19; ☐ II Коринт. 8:5

№ 5 Това е изпитан и доказан образец на даване, изпълняван от благочестиви хора с всякакъв доход и култура

☐ Битие 14:17-20; 18:16-22; ☐ Левит 27:30; ☐ Притчи 3:9-10; ☐ Малахия 3:7-15; ☐ Матей 23:23

№ 6 Това ще ви осигури богатство на небето

☐ I Тимотей 6:18-19; ☐ Матей 6:19-21; ☐ Евреи 6:10; ☐ III Йоан 8; ☐ I Царе 30:22



Можете да използвате този бюлетин във вашата църква. По желание можете да прибавите „Полезен съвет за даването“.

№ 7 Това ще ви помогне да почитате повече Бога във вашия живот

☐ Второзаконие 14:23

№ 8 Това ще засили служението, евангелизирането и стабилността на вашата местна църква

☐ Деяния 2:42-47, 4:32; ☐ II Коринт. 9:12-13

№ 9 Това ще даде средствата за поддържане на вашия пастир и на мисионери в пълноценно служение

☐ I Коринт. 9:9-11, 14; ☐ I Тимотей 5:17-18; ☐ III Йоан 5-8; ☐ Филипяни 4:15-19; ☐ Галатяни 6:6; ☐ Лука 8:3; ☐ IV Царе 4:8-10; ☐ Неемия 10:35-39

№ 10 Това ще помогне за изпълнението на необходимите строителни проекти и ремонти

☐ II Летописи 24:4-14, 29:2-19; ☐ Изход 35, 36, ☐ IV Царе 12; ☐ Езекил 1:4-6

Полезен съвет за даването

Ако не сте християнин:

Не се безпокойте за даването на Бога, но разберете и приемете това, което Бог желае да ви даде – пълно прощение, вечен живот и съвсем ново начало.

За всички християни:

Винаги давайте първо на вашата църква. След като предано подпомагате църквата, давайте специални дарения и дарове за други християнски каузи, които според вас са от значение.

Ако желаете да давате първо на Бога:

Когато и да получите пари, отделете първата част на специално място, за да я дадете на Господа както Той ви ръководи — когато внасяте пари в спестовната си книжка, отделете процента, който сте решили; ако имате представа за вашия доход и разходи, отделете процент за даване на вашата църква и друга за даване на други християнски каузи. (След това редовно преглеждайте тези сметки и давайте на Господа въз основа на процента или сумите, за които сте взели решение).

Ако вашият/та съпруг/съпруга е християнин, но все още не сте постигнали съгласие относно даването за Божието дело:

Помолете вашия партньор да прочете тази информация и след това поговорете как да създадете един взаимно приемлив план за това, как да давате поредовно или щедро за Божието дело.

Ако сте семеен и вашият партньор не е християнин:

1) Вижте дали вашият партньор ще пожелае да прочете този материал.

2) От паричната сума, която имате свободата да използвате (прочетете Лука 8:3), отделете една част за Божието дело.

3) Кажете на вашия партньор, че прилагате този експеримент на вяра за три месеца. Започнете да давате някаква сума и след това поглеждайте назад всяка неделя, за да видите дали са започнали да стават някои специални неща във финансово отношение.

Даването нето или бруто:

Молете се и попитайте Бога какво да правите. Ако Той ви подтиква във вашето сърце да давате бруто, продължавайте и се доверете на Него за резултатите. Ако даването на 10% или повече е нова опитност за вас, започнете, като давате нетна сума в продължение на няколко месеца и вижте какво ще се случи. Ако след няколко месеца вие опитате Неговата творческа грижа в живота ви, започнете да давате 10% или повече от вашето бруто.

Ако сте родител:

Помогнете на децата си да отделят място, където да оставят настрана „Божията порция“ от всички пари, които те получават (отпускани, давани за работа, пари, дадени като подарък и др.). Карайте ги да дават на собствената си църква и като дарения за служение от парите, които са отделили.

По-долу е дадено едно упражнение за изграждане на вяра, което можете да опитате:

Прочетете три пасажа от Писания-

та за даването (включително Малахия 3). След това направете свой приоритет да давате 10% от вашия доход за Божието дело всеки път, когато ви плащат или когато внасяте в книжката си. След 90 дни направете преценка на това, как Бог е работил във вашия живот.

Божието обещание – гаранция на църквата – моят избор

След като прочетох пасажите от Писанията и разбрах, че ще бъда по-добре с 90% от моя доход и Божията помощ отколкото със 100% от моя доход без Божията активна помощ, аз ще участвам в това 90-дневно приключение на вяра, като ще давам честно минимум 10% от моя доход за Божието дело. Разбираемо е, че ако на края на 90те дни чувствам, че не съм изпитал Божията творческа грижа и/или съжалявам, че съм дал на църквата, мога да възстановя сумата, която съм дал през този 90-дневен период.

Име: _____

Дата: _____

90 ДНИ ПРЕДИЗВИКАТЕЛСТВО НА ВЯРА

Гаранция за връщане на парите

Понякога всички ние се нуждаем от практическо насърчение, което да ни помогне да предприемем важни и нужни стъпки на вяра. Като църква, ние желаем да дадем насърчението на всеки, който не практикува постоянно библейския модел за вярно даване на минимум 10% за Божието дело. Ако се намирате в тази ситуация по КАКВИТО И ДА СА ПРИЧИНИ, моля изпълнете с молитва следните няколко стъпки:

1) Разгледайте и внимателно прочетете 5-10 от отнасящите се към Писанията части, дадени под заглавието „Десет добри причини“. След като прочетете стиховете, искрено кажете на Господа в молитва за вашите страхове и грижи относно връщането на Него на първата част от финансите, които Той ви е дал.

2) Подпишете и върнете тази карта на църквата (в дискуса или по пощата).

3) В продължение на 90 дни, когато получите някакъв доход, напишете чек или отделете настрана и дайте минимум 10% от сумата за Божието дело.

4) Ако накрая на 90-те дни смятате, че сте допуснали грешка, като сте дали, или че не сте изпитали Божията творческа грижа и благословение във вашия живот, осведомете за това касиера на църквата или пастиря и църквата ще ви върне всяка сума, за която помолите до пълната сума, която сте дали на църквата чрез чек или на ръка в плик по време на периода от 90 дни.

Милостите Божии припомни

от Брайън Клут

„Бях изумен, като си помислих, че дадохме $ 4000 за Божието дело при заплата от $ 15 000!“

Били ли сте някога разочаровани или обезпокоени от множествата писма, които сте получили, молещи за помощ?

Били ли сте някога объркани за това, колко пари би трябвало да давате за Божието дело?

Чувствали ли сте се някога виновни, че не сте имали възможност да давате цялостно и вярно на вашата местна църква поради други финансови посвещения, направени за отделни мисионери, християнски работници, организации или специални проекти?

Ако сте семеен, бихте ли искали вие и вашия (та) партньор (ка) да постигнете по-голямо съгласие за това колко, кога и къде да давате парите си за Божието дело?

Чувствали ли сте някога, че нямате достатъчен доход, за да свържете двата края?

Бихте ли желали да имате допълнителни суми, за да дадете за специални нужди?

Преди няколко години аз изпитвах много от чувствата, споменати по-горе, и се натъкнах на следния пасаж от Писанията:

„В ПЪРВИЯ ДЕН НА СЕДМИЦАТА ВСЕКИ ОТ ВАС ДА ОТДЕЛЯ СПОРЕД УСПЕХА НА РАБОТИТЕ СИ " (I Коринт. 16:2).

Никога няма да забравя неделния ден, след като намерих този стих. Помолих моята съпруга Санди да седне с мен, така че да можем да **„преброим нашите благословения“**.

Не бях сигурен какво точно исках да кажа, но I Коринт. 16:2 означаваше, че като християни Бог иска от нас да отделим време през първия ден от всяка седмица и да погледнем назад към изминалите седем дни, за да видим как Той е промислил за нас — след това с благодарност да отделим настрана сумите, които можем да дадем за Неговото дело.

„…БОГ ЖЕЛАЕ ОТ НАС ДА ОТДЕЛИМ ВРЕМЕ НА ПЪРВИЯ ДЕН ОТ ВСЯКА СЕДМИЦА… ДА ВИДИМ КАК ТОЙ Е ПРОМИСЛИЛ ЗА НАС – СЛЕД ТОВА С БЛАГОДАРНОСТ ДА ОТДЕЛИМ НАСТРАНА СУМИТЕ, КОИТО МОЖЕМ ДА ДАДЕМ ЗА НЕГОВОТО ДЕЛО.“

И така, ние започнахме да размишляваме, гледайки назад към последните седем дни. Явно е, че първата сума, която записахме, беше нашата заплата (мисионерска издръжка), дадена от християнската организация, в която работехме.

Скрити благословения

Спомнихме си, че бяхме на обяд с приятели и те платиха сметката. Бяхме получили подарък за рожден ден в пари и аз бях получил хонорар от мои лекции. Написахме всички тези неща едно по едно и бяхме изненадани, като открихме, че имахме цял списък от реални допълнителни пари към моята заплата.

Ние благодарихме на Бога за тези „благословения“ и решихме да се върнем отново и определим стойността в долари на всяко нещо: $ 50, които исках да похарча за колело, $ 15 подарък за рождения ден в пари, $ 20 спестени, когато другото семейство плати нашия обяд, $ 25 хонорар и $ 40 за някои други малки неща.

„Бях изумен, като си помислих, че дадохме $ 4000 за Божието дело при заплата от $ 15 000!

Сумирахме всичко и открихме, че тези „благословения“ наброяваха $ 150! Взехме 10% от $ 150 благословения и ги изпратихме като наша месечна помощ за един от мисионерите, които поддържахме с $ 15 на месец. След това дадохме пълните 10% от моята нормална заплата на нашата местна църква.

Списъкът продължаваше да расте

Следващата неделя ние отново седнахме да преброим нашите благословения. Отначало не мислехме, че нещо се е случило и бяхме готови да се откажем. След това си спомнихме за някои неща, които Санди беше купила на разпродажба, и за нещо, което бях получил безплатно от работата. Когато събрахме сумите, излязоха почти $ 120 незабелязани благословения. Взехме $ 12 (10% от нашите „благословения“) и създадохме ФОНД БЛАГОСЛОВЕНИЯ. Всяка седмица започнахме да отделяме настрана пари според това, което се беше случило през предната седмица. След това, когато имахме мисионери или специални нужди, които искахме да снабдим, можехме да използваме парите от нашия „Фонд Благословения“.

Нормално никога не бихме забелязали тези „благословения“ (и сигурно не бихме ги приели като допълнително снабдяване), ако не бяхме използвали стиха в I Коринт. 16:2 и не бяхме сядали заедно всяка неделя съзнателно да погледнем назад към изминалата седмица.

Чрез „припомняне на Божиите милости“ открихме, че имахме възможност да даваме пълни 10% от моята заплата на местната ни църква и имахме още достатъчно допълнителни суми да даваме на мисионери, хора в нужда и на християнски каузи и организации.

Едно поразително откритие

Докато подготвях отчетите за данъците върху нашия доход, открих, че заплатата ми за година е $ 15 000. Когато разгледах списъка на нашето участие, бях насърчен да видя, че сме дали 1500 на местната ни църква.

След това, като добавих допълнителните пари, които бяхме дали от нашия „Фонд Благословения“, калкулаторът ми посочи, че сме дали още $ 2500 на мисии, за специални нужди и проекти и на християнски организации. Помислих си: „Това не е възможно, нещо е станало с моя калкулатор!“ Но когато разгледах списъка на седмичните ни благословения от 52-та неделни дни на годината, бях поразен, като открих, че „благословенията“, които бяхме записали (извън нормалната ни заплата), достигаха до $ 25 000! Ние наистина бяхме дали допълнително $ 2500 за Господнето дело освен $ 1500 на нашата местна църква!

Бях изумен, като си помислих, че сме дали $ 4000 за Господнето дело при заплата $ 15 000! Започнахме годината, като се чудехме как да свържем двата края и в същото време да даваме за Божието дело. Но като „си припомняхме Божиите милости“ неделя след неделя, очите ни се отвориха за многото изобретателни начини, по които Господ се грижеше за нас. Този дух на благодарност беше причина на драго сърце да дадем 10% от тези благословения, спестявания и неочакван доход за Господне-

то дело. Когато мислехме за това, ние осъзнахме също, че Бог всъщност ни е дал възможност да живеем с $ 40 000 за година при годишна заплата $ 15 000!

На следващата година ние продължихме практиката на „припомняне на Божиите милости“ всяка седмица. На края на годината моята заплата беше $ 17 000, бяхме дали $ 1700 на нашата местна църква и бяхме дали допълнително $ 5000 за други християнски каузи! На следващата година дадохме допълнително $ 6000 за Божието дело освен 10% от моята заплата на нашата местна църква, а на следващата година — $ 6300! Всяка година тази практика на припомняне на Божиите милости ежеседмично и отделяне настрана във „Фонд Благословения“ ни даваше възможност радостно да удвоим и утроим това, което нормално давахме за Божието дело.

Някои хора учат, че трябва да „дадем, за да получим“ или „да се откажем от нещата и да пожертваме за Господа“, но Господ ни показваше, че най-добрият начин да даваме беше ясно да видим какво Той ни е дал и тогава щедро и радостно да отделим част, за да Му я върнем!

Спомняме си познатите думи от песента „Милостите Божии припомни“:

„Милостите Божии припомни,
всички поотделно повтори.
Припомни си що е Бог сторил
и ще видиш колко благ към теб е бил.“

Колко освобождаващо и вълнуващо може да бъде това за всеки, който искрено започне да практикува тази истина според I Коринт. 16:2!

Отчет за даване

Име:
Улица:
Град, община, код:
Телефон:

Целеви дарения		
Дата	Сума	За (Цел)

Неделя	СЕДМИЧНИ ДАРЕНИЯ ЗА 19 . . . г.			
	Януари	Април	Юли	Октомври
1				
2				
3				
4				
5				
	Февруари	Май	Август	Ноември
1				
2				
3				
4				
5				
	Март	Юни	Септември	Декември
1				
2				
3				
4				
5				
Сума				
Сума до дата				

Обща сума за 19 ... г.		
Седмични дарения		
Общ сбор		
Даренията са записани от ...		

Пет начина, по които ще бъдете облагодетелствани според Библията, <u>когато връщате 10 %</u> или повече от вашия доход на Божието дело

Посочени са стихове, така че можете да ги разгледате и да дойдете до ваши собствени, основани на Библията убеждения за начините на вашето даване.

№1 *Това ще укрепи вашето доверие в Бога и вашия духовен растеж* (Второзаконие 14:23; Малахия 3:8-10; Пс. 24:1-2; Пс. 50:10-12; II Коринт 8:5).

№2 *Това ще ви помогне да започнете да разбирате от опит Божията изобретателна грижа за посрещане на вашите нужди* (III Царе 17; Притчи 3:9-10; Малахия 3: 7-15; Лука 6:38)

№3 *Това ще ви помогне да премахнете всички окови на дълга, „желания за повече" или чувство за бедност, които може би изпитвате* (Агей 1:4-11; Второзаконие 28; Еклисиаст 5:10; Матей 6:19-21, 24-34; Лука 12:16-21; I Тимотей 6:6-10, 17-19; II Коринтяни 8:2; Битие 28:22)

№4 *Това ще ви помогне да натрупате съкровища на небето* (I Тимотей 6:18-19; Матей 6:19-21; III Йоан 8; Евреи 6:10)

№5 *Това ще помогне на вашата църква да служи по-добре на вас и на други (чрез правилна грижа за вашия пастир, мисия, служение и нужда от подпомагане)* (I Коринт. 9: 9-11, 14; I Тим. 5:17-18; Филип. 4:15-19; Галат. 6:6; Лука 8:3; IV Царе 4:8-10; II Летоп. 24:4-14; 29:2-19; Изход 35, 36; Ездра 1:4-6)

Работен лист за годишна оценка на църковните отчети за дарения

За година 199… За коя категория дарение е този отчет:
☐ Общо даване ☐ Мисии ☐ За строителни/възстановителни проекти

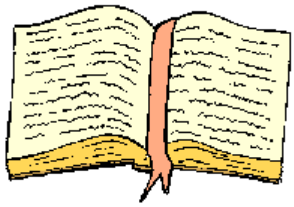
Обща сума за годината	Избройте конкретни общи суми (Използвайте допълнителен лист, ако е необходимо)	Добавете сумите и общия брой даващи домакинства в тази категория	%, който тази група е дала от общите дарения	% от общото число домакинства, които тази група представлява
$ 15 000 или повече		$ #	%	%
$ 8 000 — $ 14 999		$ #	%	%
$ 4 000 — $ 7 999		$ #	%	%
$ 2 500 — $ 3 999		$ #	%	%
$ 1 200 — $ 2 499		$ #	%	%
$ 600 — $ 1 199		$ #	%	%
$ 300 — $ 599		$ #	%	%
$ 100 — $ 299		$ #	%	%
$ 1 — $ 99		$ #	%	%
$ 0		$ 0.00	0%	%
Общ сбор		Общо дали: Общ брой домакинства: $ #	Трябва да се добави до 100% %	Трябва да се добави до 100% %

Резюме на ръководството

☐ Първите 10% дарители представляват _____ домакинства.
Тази група даде сума от $ _____ , което е _____ % от общата дадена сума.
☐ Първите 20% дарители представляват _____ домакинства.
Тази група даде сума от $ _____, което е _____% от общата дадена сума.
☐ Първите 30% дарители представляват _____ домакинства.
Тази група даде сума от $ _____, което е _____% от общата дадена сума.

След като ръководството види резултатите от това изследване, то трябва ефикасно да планира 12-месечен календар на настойничеството, който помага на хората по-добре да разберат библейските финансови принципи и тези на настойничеството.

Наръчник на ръководителя за полезни християнски книги относно финансите



Списък от ценни книги, които да помогнат на хората по-добре да ръководят своя живот, финанси и даване:

„Живот, свободен от дълг“

от Лари Бъркет — практична и лесна за четене книга, определена да помогне на всеки да може да излезе и стои настрана от финансовите вериги и дълга. Особено полезна за хора, които преживяват финансов натиск.

„Управлявай парите си“

от Рон Блу — полезна книга, която ще помогне на всеки в създаването на краткосрочни и дългосрочни финансови планове.

Материали за изучаване на Библията в малка група

Хауърд Дейтън от Crown Ministries е разработил библейско изучаване за малка група за 12 седмици, което учи на библейски принципи и съставяне на бюджет с цел да бъде от помощ на християнските домакинства. Това растящо служение дава възможност за обучение на ръководители и предоставя книги за обучение.

„Пълно финансово ръководство за млади семейства“

от Лари Бъркет — ръководство как да взимате мъдри финансови решения по време на годежния период и първите години от брака.

„Инвестиране за бъдещето“

от Лари Бъркет — практична и полезна книга върху инвестирането. Анализира многото различни налични видови инвестиции.

„Наближаващото икономическо земетресение“

от Лари Бъркет — тази книга дава ценни прозрения за финансовите опасности, които стоят пред икономиката на Съединените Щати през 1990те.

„Запазване на вашия доход и бъдещето на вашето семейство“

от Уилям Брок Тоен — лесен за разбиране съвет как да управлявате финансите си, да пестите време и да бъдете от полза на своите близки.

„Как да управлявате парите си“

от Лари Бъркет — лесна за четене, състояща се от 12 урока, с празни места за попълване. Книга за лично библейско изучаване или в малка група. Тя ви помага да получите солидна и балансирана библейска перспектива за финансите.

„Какво казва Библията за парите“

от Лари Бъркет — конкорданс и справочник по теми, изброяващ всеки библейски стих за финансите (името на книгата сега е променено)

„Сериозно християнско ръководство за инвестиране“

от Гари Д. Муур — книга, която дава изпитана благочестива мъдрост относно начина, по който да разпределяте парите си, как да подбирате инвестиции, как да се справяте с етични въпроси при инвестирането и как да правите планове за даване и за управляване на имот.

Касети и видео серии

Лари Бъркет и Рон Блу имат чудесни серии от аудио и видео касети за лично или групово ползване.

„Оцеляване в паричната джунгла“ (За юноши)

от Лари Бъркет — Помага на юношите да разберат парите и финансовите въпроси от библейска гледна точка.

„Отговори на финансовите въпроси на вашето семейство“

от Лари Бъркет — Полезни, основани на Библията отговори на най-често задаваните въпроси относно финансите.

„Бизнес чрез Книгата“

от Лари Бъркет — Информация и ръководство как да взимате решения и управлявате бизнеса си според библейските принципи.

„Ръководство за жената за финансово душевно спокойствие“

от Рон и Джуди Блу — полезно четиво и практични наставления за несемейни жени (вдовици, разведени, несемейни)

„Оставѝ къщата си в ред“

от Джон Г. Уотс — практична и лесна за четене книга за планиране на вашия имот, за да помогнете на семейството си и на Божието дело.

„Пътят към реалността“

от К.П. Йоханън — практична и вълнуваща книга, която ще предизвика и оформи вашите становища относно материалистичния начин на живот.

12 стъпки за излизане от финансово робство

Доказани и практични стъпки, които помагат на хората да открият Божия план за финансова свобода

12. Когато Бог довежда в твоя живот хора с подобни нужди, помогни им, както Бог е помогнал на теб.

Псалом 119:59 — Размислих върху пътищата си и обърнах нозете си към Твоите изявления.

11. Следвай своя план. Когато имаш допълнителни пари, плати първо най-малкия си дълг.

Псалом 119:133 — Оправяй стъпките ми в словото Си и не оставяй да ме завладее никое беззаконие.

10. Установи една отчетна система, която ще ти даде възможност да следиш своите доходи и разходи.

Притчи 14:15 — Благоразумният внимава добре на стъпките си.

9. С Божията помощ започни да правиш необходимите приспособления към начина на живот, който вярваш, че Бог желае за теб (напр. работа, къща, кола, облекло и т. н.).

Притчи 4:26 — Обмисляй внимателно пътеката на нозете си и всичките ти пътища нека бъдат добре уредени.

8. Продължавай да изследваш и изучаваш финансовите принципи на Писанията.

Притчи 14:8 — Мъдростта на благоразумния е да обмисля пътя си; а глупостта на безумните е да заблуждават.

7. Изпрати на кредиторите си копие от новия си план за харчене и плащане.

Псалом 119:45 — Ще ходя нашироко, защото потърсих Твоите правила.

6. Разработи план за нов начин на живот и разходи (даване, спестявания, харчене и план за връщане на дългове).

5. Вземи решение да гледаш на Христос за своите нужди, вместо да търсиш кредит. Поеми каквито и да са стъпки, които са необходими, за да избегнеш изкушението да продължиш да харчиш пари, които нямаш.

4. Определи сегашните си разходи за живеене и конкретни дългове.

3. Признай Бог като Притежател на всичко, което имаш, и започни да даваш <u>първо</u> на Бога във всички случаи, когато получиш пари.

2. Започни да търсиш и намери прозрения в Библията как да ръководиш финансите си.

1. Признай нуждата си от Божията помощ.

7 ключа за ръководене на успешни проекти за изграждане на църкви

Най-съществено от интервюта с 15 църкви из цялата страна, които са провели успешно събиране на средства за строеж

Значението на обучението и вдъхновението

Урок 1 — Осигурете библейско поучение: Повечето църкви откриха, че хората им се нуждаят от практическо и вдъхновяващо поучение и насърчение в областите на християнското даване и настойничество. Църквите откриха, че е от полза и от голямо значение тези области да бъдат поучавани от амвона от пастиря и/или от опитен говорител върху настойничеството така, че за убеждаването да са налице подходящ духовен тон и библейска основа.

Урок 2 — Включете лични свидетелства: Много църкви включиха активно лични свидетелства от хора, които са преживяли благодатта на даването в живота си и/или са били водени конкретно от Господа да подкрепят проекта за строеж. Бяха използвани също написани свидетелства, брошури и статии, за да насърчат хората в духовните аспекти на решенията им за даване.

Урок 3 — Поставете си за цел да направите събирането на средства богато духовно преживяване: Много църкви посочиха, че събирането на средства е помогнало на хората да задълбочат своята вяра и духовно посвещение (напр. специално чрез разширеното виждане, което хората са получили, взаимоотношенията, които са имали с други по време на това събитие, и/или нарасналото или пожертвователно даване за Божието дело в църквата).

Значението на разкриването и информирането

Урок 4 — Направете изчерпателен план: Всяко успешно усилие за събиране на средства имаше конкретен план за това, как ще поучават, вдъхновяват, информират и по подходящ начин включват хора в следните групи:

- Ръководство: Църковно ръководство, пастир /и/, персонал, ръководители и ключови водачи на църковните служения/комисии.
- Активно членство: Хора, редовно участващи в служение и малки групи.
- Потенциални главни дарители: Хора, които са показали дарба на даване в миналото или може би имат потенциал да бъдат главна финансова помощ в кампанията.
- Редовни посетители: Хора, които посещават църквата поне два пъти месечно.
- Външни хора: Случайни или непостоянни посетители.

Урок 5 — Осигурете квалифицирана помощ: Освен активното участие на много миряни — водачи и персонал, почти всички църкви, които са събрали големи суми за строеж, са използвали известна квалифицирана помощ, която да ги ръководи по време на събирането на средства.

Урок 6 — Подгответе полезни странични материали: Всяка църква подготви материали, които ефективно информираха нейното паство какви са плановете и до каква степен са необходими помощ и подкрепа. Това често включваше множество

медийни представяния, брошури, излагащи случая, листовки с въпроси и отговори, пакети за лично представяне, карти на посвещение, писма и актуални рубрики в църковните публикации.

Значението на поканата и на участието

Урок 7 — Отделете конкретно време за посвещение: След период от предварително поучение, вдъхновение и информиране църквите трябва да поканят своите хора да посочат внимателно и с молитва как Господ ги е водил да участват в църковните планове за строеж. В много случаи това беше извършено на два етапа. Първият етап — приемането на посвещения от семействата, които съставляват главното църковно ръководство и водещи дарители, и вторият етап — 2-4 седмици по-късно — приемане на посвещенията от останалата част от паството на конкретен, определен за това ден или събитие.

Църковни строителни проекти: „Как да определим кога да *НЕ* строим“

По-долу са дадени полезни въпроси за разглеждане от църковните водачи. Те са взети от книгата „Кога да не строим“ от църковния архитект Рей Боуман.

Отговорете с „да“ или „не“ на следните твърдения относно вашата църква:

		да	не
1.	Редовното даване в нашата църква е силно.	☐	☐
2.	Даващите единици — отделни личности или семейства, които дават редовно — представляват по-голямата част от паството.	☐	☐
3.	Редовно се справяме с нашия бюджет, като напълно задоволяваме нашите служения и нуждите на персонала.	☐	☐
4.	Нашият бюджет включва равностойни суми за целенасочено евангелизиране и за посрещане нуждите на хора в обществото.	☐	☐
5.	Поучаваме нашите семейства и отделни личности на библейските финансови принципи, като наблягаме на библейското даване.	☐	☐
6.	Църквата няма дълг.	☐	☐
7.	Като извършихме проучване за строежа и събирането на средства, открихме, че понастоящем даващите единици са готови да се посветят да увеличат своите дарения, за да покрият разноските за сградата и бъдещите разходи по строежа, така че никой от сегашните църковни разходи за служение да не бъде отклонен за покриване на разходите за новата сграда.	☐	☐
8.	Нарастващото даване за бъдещия строеж понастоящем се събира и мъдро се инвестира.	☐	☐
9.	Църквата е инвестирала достатъчно в своя фонд за строеж, за да може да плати в брой набелязаната строителна програма.	☐	☐

Колелото на добрия успех

Доказан модел за това, как да познаем от опит Божието изобретателно и свободно от дългове снабдяване за нови или подобрени сгради за служение

От Брайън Клут

Рей Боуман казва: „Ако сте отговорили с „да“ на първите шест твърдения, вашата църква вероятно е финансово здрава в основни линии и чрез изпълнение на точки 7, 8 и 9 ще бъдете финансово готови да строите след няколко години. Ако всичките 9 твърдения са верни за вашата църква, тогава сте взели теста за финансова готовност и би трябвало да напредвате с вашите планове за строеж.“

Забележка: Това е една ЗАБЕЛЕЖИТЕЛНА КНИГА. Никое църковно ръководство не трябва да предприема основни строителни или обновителни проекти, преди всеки негов член да е прочел тази книга!

Аз съм вечно признателен за служението на Лари Бъркет, основател на Christian Financial Concepts. Именно неговото служение първо ме научи, че Бог може изобретателно да промисли за Своето дело, без да има нужда Неговите хора да взимат назаем. През последните 15 години имах привилегията да видя как Бог чудесно промисляше за необходимите средства за християнски лагери, колежи, мисии и църкви, без тези организации да влизат в дългове.

Скоро бях помолен да изнеса еднодневен семинар за християнски водачи. Темата беше „Как да познаем от опит Божието осигуряване в това десетилетие“. Размишлявайки върху моите опитности, в които съм видял как Бог дава средства за строежи, аз направих „Божието колело на снабдяването“. Това колело представя осем конкретни стъпки, които служителите трябва да предприемат с цел да опитат Божието осигуряване... без да има нужда от заеми.

1. Молитвено и уеднаквено планиране

Където и да срещаме в Писанията строителен проект, преди той да бъде започнат, винаги старателно се разработва план. Служения, които отделят време (често 3-18 месеца), за да направят внимателно, молитвено и уеднаквяващо планиране за бъдещето, е много по-вероятно да познаят от опит водителството и подкрепата на хора, отколкото групи, които непрекъснато се нагърбват с припряни и спекулативни проекти.

2. Посвещение на свободен от дългове строеж

Това посвещение от водачите на служението ще :

- спести стотици долари лихва.
- ги пази от прекалено впускане в строеж или от преразход.
- ги пази от предположения за бъдещето.
- им даде възможност да имат взаимоотношения с Божиите хора, за да съберат необходимите средства за проекта.
- им даде възможност да опитат Божието творческо снабдяване.

3. Проучване на дарители

Библията казва, „В множеството съветници има безопасност и победа“. Когато използват опитна християнска помощ при едно обширно проучване, преди да предприемат голяма кампания за събиране на средства, водачите на служението ще могат да постигнат цен-

1. Божието творческо осигуряване за сгради за служение

но сътрудничество. Информацията може да ги спаси от допускане на големи грешки или отиване в погрешна посока.

4. Участие на големи дарители

Бог е дал на някои хора изобилни средства, които да инвестират в Неговото дело. Когато се дадат големи дарения преди оповестяването или кампанията за събиране на средства или когато са дадени като съответстващи или стимулиращи дарения, това насърчава и въодушевява другите да дават. Няколко големи дарения са съществено важни за успеха на всяка голяма кампания за събиране на средства.

5. Участие на главни дарители

За да бъде успешна една кампания за строеж, тя трябва да има подкрепата на тези, които се грижат за служението или имат полза от него. Всяко дарение или обещание е от значение за проекта. Всяко едно представлява вярването на човека, молитвите и подкрепата на това, което Бог върши в служението.

6. Сравняване на цените и пазарене

За всеки проект могат да бъдат спестени хиляди долари, ако се проучат внимателно цените за нужните неща. Даже ако имате редовни доставчици, вие сте задължени спрямо дарителите да купувате на сметка.

7 & 8. Дарени дадени с отстъпка материал и труд

Използвайте приятели и директно контактувайте с компании. Могат да се спестят хиляди долари, като се използват дарени и дадени с отстъпка материали и труд. Трябва да желаете да използвате тези осем елемента в усилията за

събиране на средства.

АНКЕТА

1. От колко време посещавате църква?

☐ 1 година ☐ 1-3 години ☐ 4-6 години ☐ 7-10 години ☐ над 10 години

2. На каква възраст сте?

☐ над 70 ☐ 60те ☐ 50те ☐ 40те ☐ 30те ☐ 20те ☐ под 20

3. От колко време живеете в тази област (до 45 км от църквата):

☐ под 1 год. ☐ 1-3 год. ☐ 4-10 год. ☐ 10-20 год. ☐ 20-30 год. ☐ над 30 год.

4. Професия на мъжа: _____
   Професия на жената: _____
5. Как започнахте да посещавате църквата (напр. чрез съсед, роднина, сътрудник, събитие, организирано от дадено служение, реклама с адреса на църквата, чрез подтик и др.): _____
6. Какво лично харесвате най-много в нашата църква?
7. В коя област смятате, че църквата ни може да направи някои подобрения?
8. Според вас кои са силните страни на нашия пастир и кое ви харесва най-много в него?
9. В кои области според вас нашият пастир трябва да се усъвършенства?
10. Според вас доколко предложеният строеж за разширяване е от значение за бъдещия растеж на нашето църковно служение?

Вашето име: _____
Името на съпруга/та (ако сте семеен): _____
Адрес: _____
Град/Община/Код: _____
Дом. телефон: _____ Служебен тел.: _____

☐ много важно ☐ полезно, но не жизнено важно ☐ не е неотложно

11. Имате ли някои коментари относно настоящите планове? _____
    _____
12. Имате ли въпроси относно плановете за строеж? _____
    _____

Идеи за даване от А до Я

Открийте в този списък нещата, които притежавате. С молитва помислете дали някое от тези неща (или някои или всички от приходите от тяхната продажба) могат да се дадат за проекта за изграждане или ремонт на вашата църква.

Когато повечето църкви разглеждат проект за строеж или ремонт, обикновените църковни членове се чудят: „Откъде ще дойдат парите?“ В цялото Писание проектите за строеж и ремонт се изпълняваха чрез хора, даващи „от това, което имаха“. Използвайте този списък от А до Я, за да откриете какво Бог е дал. Попитайте Господа кои от вашите временни земни богатства биха могли да се превърнат в долари на Царството, да придвижат напред Неговото дело чрез разширени или подобрени църковни сгради.

13. Предвиждате ли проблеми относно плановете за строежа на църквата? _____

14. Ако църквата започне да събира средства, за да посрещне финансовите нужди за строителния проект, смятате ли, че можете лично да подпомогнете тези усилия през следващите 12-14 месеца?

☐ Да ☐ Не ☐ Възможно е

Коментари: _____

15. Ние разбираме, че ще се нуждаем от различни по размер дарения, за да изпълним нашия проект. Ако има достатъчно интерес и финансова способност всред цялото ни паство, което да покаже, че можем да разширим сградата през следващата година, според вас колко ще желае Господ да дадете към нашия фонд за строеж между тази есен и декември следващата година? Моля да разберете, че засега това не е обещание, а само да ни даде обща идея за средствата, които хората от нашето паство желаят да предложат под Божието водителство.

_____ $ 0 до $ 120

_____ $ 120 до $ 240 ($ 10 до $ 20 за месец)

_____ $ 300 до $ 480 (или $ 25 - $ 40 за месец)

_____ $ 500 - $ 900 (или $ 45 - $ 75 за месец)

_____ $ 1000 - $ 1200 (или $ 80 - $ 100 за месец)

_____ $ 1500 - $ 2500

_____ $ 3000 - $ 5000

_____ $ 7500 - $ 10 000

_____ $ 15 000 - $ 25 000

_____ $ 30 000 - $ 50 000

_____ Над $ 50 000 (приблизителна сума: _____)

_____ Предпочитам да не дам отговор

16. След като строителството започне, имате ли някакви конкретни умения или опит в следните области, в които бихте желали да участвате, **АКО Е НЕОБХОДИМО**?

☐ Зидарство
☐ Грубо дърводелство
☐ Електротехническа дейност
☐ Фино дърводелство
☐ Водопровод
☐ Зидария без хоросан
☐ Боядисване
☐ Поставяне на настилка (плочки) или керемиди
☐ Други: _____
☐ Търговска покупка (събиране на информация за набавяне и за цените, за

да бъде църквата сигурна, че взима на добри цени необходимите материали, продукти и др.) _____

17. Познавате ли някого, с когото смятате, че църквата би могла или трябва да говори за големи суми или за дарения под формата на строителни или други материали?

Име:_____

_____

Защо или как мислите, че те могат да помогнат? _____

_____

_____

_____

Благодарим за вашето съдействие.

Резултатите от вашата анкета ще бъдат събрани с всички останали.

Само ОБЩИТЕ РЕЗУЛТАТИ ще бъдат разгледани с борда под формата на резюме заедно с препоръки от Брайън как църквата най-добре да напредва.

А
Автомобил
Акции
Антики

Б
Банкови сметки
Барабани
Бижута
Бунгало

В
Велосипед
Вехтории
Вила
Върнати данъци

Г
Гардероб
Годишна рента

Д
Дворни съоръжения
Диаманти
Добитък
Доброволен труд
Допълнителен доход
Доход от извънредна работа
Доход от наследство
Дребни пари
Дрехи

Е
Електронни съоръжения

З
Занаят
Запаси
Земни богатства
Земя

И
Играчки
Имущество
Инвентар
Инвестиции

К
Кабелна телевизия
Камера
Камион
Китара

Писанията казват:…

„Ако има усърдие, то е прието според колкото има човек, а не според колкото няма.“

II Коринт. 8:12

„Защото нищо не сме внесли в света, нито можем да изнесем нещо; …да богатеят с добри дела, да бъдат щедри, съчувствителни, да събират за себе си имот, който ще бъде добра основа за в бъдеще.“

I Тимотей 6:7, 18-19

„Принесоха доброволен принос Господу, всеки мъж и жена, които имаха сърдечно разположение да принесат за каква да било работа.“

Изход 35:29

Отговори на често задавани въпроси

Книги
Кожи
Колекции
Компакт дискове
Компютърно обзавеждане
Кон
Крави
Ксерокс
Кухненски прибори
Кухненски уреди

Л

Лесно спечелен доход
Лодка
Луксозни предмети

М

Мебели
Метали
Монети
Мотоциклет
Музикален инструмент

Н

Недвижим имот
Непотребни вещи
Несполучливи покупки
Неща, свързани с механиката
Неща, складирани в мазето
Неща, складирани на тавана

О

Облигации
Оборудване
Огърлици
Орган
Оригинална рисунка
Оригинални произведения от кожа
Ориенталски килим
Отпуснати пари като помощ
Офис оборудване

П

Пари
Пари, спечелени от храна
Петролен кладенец
Пиано
Планове за ваканция
Платноходка
Подарени пари за рожден ден
Подвижен обектив (на фотоапарат)
Премия
Приход от застраховки
Приход от продажба на къща
Приходи от продажба на имот
Продукти от градината
Произведения на изкуството
Пръстени

Р

Реколта
Ремарке

С

Синтезатор
Скулптура
Скъпоценни камъни
Скъпоценности
Спестявания
Спортни съоръжения
Сребро
Стерео уредба
Стопанство
Суми за пенсиониране
Съоръжения за дърводелски магазин
Съоръжения за лов
Съоръжения за отдих
Съоръжения за риболов

Т

Телевизия или видео
Тримесечен доход
Търговски умения

У

Употребявано превозно средство
Уреди
Учетворени инвестиции

Ф

Фин порцелан
Фитнес съоръжения

Х

Хонорари
Хранителни запаси
Художествени произведения

Ц

Ценни банкноти

Ч

Часовник

Членство в клуб по здравеопазване

Я

Яхта

Кои са стъпките за взимане на решение да купим тенис клуба?

Стъпка 1. Изпратете писмени материали с плановете на членовете и редовните посетители на църквата (това беше направено на 22 януари).

Стъпка 2. Дайте възможност на всички да разгледат сградата в определения неделен ден - 29 януари или 5 февруари. Раздайте анкетни карти, които хората да попълнят.

Стъпка 3. Изпратете по пощата форми за попълване на всеки, който не е имал възможност да разгледа сградата.

Стъпка 4. Съберете всички отговори. Проведете кратки телефонни разговори с тези, които не са имали възможност да върнат отговорите си.

Стъпка 5. До края на февруари проверете всички отговори.

- Установете дали хората желаят да се придвижат напред.
- Открийте всеки голям проблем или безпокойство.
- Вижте дали имаме поне $ 100 000 в потенциални пожертвования за нашия 90-дневно предизвикателство на вяра.
- Открийте кои хора може би желаят да дадат суми без лихва (ако е необходимо).

Стъпка 6. Започнете преговори с банката да разберем дали можем да купим сградата от тях. (Забележка: Tri-City Natl Bank на 27ма улица притежава сградата, защото предишните собственици банкрутираха и не можаха да платят ипотеката на Tri-City).

Стъпка 7. Ако и когато достигнем съгласие за продажната цена, започнете кампанията 90-ДНЕВНО ПРЕДИЗВИКАТЕЛСТВО НА ВЯРА и подайте молба до City of Oak Creek за необходимото разрешение да вземем сграда за църква.

Стъпка 8. Накрая на 90те дни, ако сме събрали необходимата сума и имаме съгласието на City of Oak Creek, завършваме с покупката на сградата и земята.

Стъпка 9. С помощта на хора от паството се заемете с необходимия ремонт, когато парите са налице.

Размер на необходимите обещания за 90-дневно предизвикателство на вяра	Колко домакинства са необходими	Вече обещани
$ 100 да се дадат за три месеца	5	
$ 300 да се дадат за три месеца	10	
$ 500 да се дадат за три месеца	30	
$ 750 да се дадат за три месеца	20	
$ 1 000 да се дадат за три месеца	15	1
$ 1 500 да се дадат за три месеца	10	
$ 2 000 да се дадат за три месеца	5	
$ 3 000 да се дадат за три месеца	4	1
$ 5 000 да се дадат за три месеца	3	
$ 7 500 да се дадат за три месеца	2	
$ 10 000 да се дадат за три месеца	1	1
$ 15 000 и повече да се дадат за три месеца		

„Според силата си внесоха в съкровищницата ѝ делото." Ездра 2:69

Как може Бог да ни покаже, че не

Какво ще стане, ако не получим необходимите посвещения?

Църковните водачи ще се молят и търсят отговор от Бога какво да правим по нататък.

Какво ще стане, ако някой има ценна придобивка (имот, инвестиции, превозно средство и др.), която желае да даде за строителния проект?

Има два начина за постъпване. Човекът може да продаде притежанието си и да даде част или всичко на църквата. Или да удържи данък от стойността и тогава църквата може да го продаде и да използва парите за строителния проект.

Ако хората притежават по-малки неща, които биха могли да дадат за продаване?

Хората могат сами да ги продадат и да дадат част или цялата сума на църквата. Възможна е друга идея — ако ни бъде възможно да купим тенис-клуба, ще имаме отделно дворно място. Ако средно всяко домакинство донесе 10 неща в добро състояние за препродажба, може да съберем още $ 20 000 - $ 25 000, които могат да се използват за строежа. С добра реклама това може да събере голямо множество през уикенда да видят нашата нова църковна сграда!

Ако са необходими пари, църквата ще бъде ли готова да приеме някои безлихвени заеми от хора, които желаят този проект да напредне?

Един приятел на църквата е готов да даде $150 000 - $200 000 без лихва, ако парите са необходими за купуването на тенис-клуба. Библейският принцип за получаване на пари от християни е да се приемат без лихва и да бъде сигурно, че парите ще се върнат за период от седем години или по-малко.

Стремейки се да отдадем почит на Бога с този проект, ще приемаме само заеми без лихва. Това ще стане, ако паството вземе решение и се посвети да събере $ 100 000 или повече по време на кампанията 90-дневно предизвикателство на вяра и ако получим и постигнем съгласие за покупателната цена от банката. Тогава, ако този човек или няколко човека от паството са готови църквата да използва някои от техните дългосрочни резерви (суми за пенсиониране, инвестиции и др.), ние сме готови да сключим официален договор с тях. Обикновено бихме желали сумата да бъде най-малко $10 000. Плащанията ще започнат 18 месеца, след като купим сградата, и ще се плащат на всеки 6 месеца.

Ако църквата изобщо не нарасне, заемите ще бъдат върнати 100% за 7 години. Ако, след като имаме собствена сграда, Господ доведе повече хора в църквата, безлихвеният заем ще може да се върне за 4-5 години.

Защо просто не вземем ипотека от банката?

Има няколко причини, поради които няма да бъде мъдро да вземем традиционната ипотека от банката.

1. Когато започнахме Vision Fund преди година и половина, обещахме на хората, че ако те дадат на Vision Fund, няма да използваме техните дарения за ипотека и плащане на лихва. Не желаем да отстъпим от даденото обещание, но вместо това желаем да продължим да търсим Господнето ръководство и промисъл за нашето бъдеще.

2. Взетите назаем суми са много скъпи. За една традиционна 10% ипотека ще трябва да платим накрая $3 за всеки $1 взет от банката! Като не взимаме ипотека и суми с лихви, ще имаме хиляди и хиляди долари да употребим в служения, които ще докоснат живота на хората в следващите години. Вместо банката да става все по-богата, ще имаме финансови източници, гарантиращи служение, което ще обогати духовния живот на много хора и ще спечели много повече хора за Христос!

3. Ако вземем ипотека, ще бъде полесно да харчим повече за сградата и необходимите ремонти. Ако знаем, че ще плащаме за всичко с налични пари, ще бъдем много по-внимателни и изобретателни с парите.

4. Когато църквите взимат ипотека, това подтиска и затваря щедростта на хората. Хората смятат, че църквата не се нуждае наистина от техните специални дарения. Но когато църквата се посвети да строи без ипотека, хората започват да осъзнават от какво значение са техните щедри дарения за успеха на проекта.

5. Това ще ни даде възможност да видим Божието направление и Неговата изобретателна промисъл. Когато не взимаме ипотека, повече хора ще дават изобретателно и щедро, ние като паство ще се молим повече за проекта, ще търсим и сигурно ще видим някое вълнуващо снабдяване на нужда, хората ще имат по-голямо желание да дадат доброволно от времето си, за да помогнат за проекта, ние ще работим повече за използването на всеки долар колкото е възможно повече, ще бъдем свидетелство за нашето общество и за други църкви и т. н. В църквата ние желаем сериозно да се молим — и щедро да даваме — и ревностно да наблюдаваме, за да видим как Бог ще работи между нас!

От значение ли е дали ще върна моята форма за дарение?

Да. Ние се нуждаем от сътрудничеството на всеки един, когато търсим заедно Господа за придвижването на този проект. Вашите писмени коментари, препоръки и финансово участие ще бъде от жизнено значение за успеха на това вълнуващо приключение на вяра.

С кого да говоря, ако имам въпроси

Чувствайте се свободни да разговаряте с когото и да е от дяконите (или членовете на настоятелството), ако имате въпроси или предложения.

Църквата „Harvest“ купува предишен тенис-клуб

Само след четири кратки години, през които използвахме за събиране места, взети под наем, това лято църквата „Harvest Community“ можа да се сдобие с някогашния „South Shore“ тенис-клуб, който се намира срещу MATC Campus на Хауел Авеню.

Църквата „Harvest Community“ започна неделни събрания през 1991г. в залата за аеробика в South Shore YMCA в Кудахи.

През 1992 членовете на църквата се увеличиха и тази зала стана малка, затова се преместиха в кино „South Shore“ на 13та улица. За четири кратки години църквата порасна от осем човека до над 400 редовни посетители.

През миналата година църквата разгледа различни сгради и имоти, където би могла да има постоянен дом. Това лято „Harvest“ събра $500 000 за предишния тенис-клуб. Църквата взе решение да разчита само на помощта на Божиите хора и да не използва ипотека от банката.

По време на една кампания 90-дневно предизвикателство на вяра те можаха да съберат всичките пари, необходими за купуване на сградата.

Пастир Шейн Хоул каза: „Щедростта на нашето паство надмина всяко въображение. Не се е чувало едно ново паство да дава така щедро, както нашите хора направиха — особено като се има предвид, че по-голямата част от посещаващите нашата църква са семейства на работници от южните предгradия и съседните квартали. Бог работи в живота на хората по чудни начини. Вълнуващо е човек да види хора, желаещи със своята щедрост да помогнат „Harvest“ да стане място, където все повече хора от всички възрасти да имат възможност да възобновят християнската си вяра или да открият Божията любов към тях за първи път.

„Harvest Community“ е надденоминационна християнска църква, която е привлякла хора с различен религиозен произход. Мнозинството от хората са във възрастта на 20те, 30те и 40те години. Има също семейства и несемейни между 50те, 60те и 70те години.

Всяка седмица църквата се посещава от нови семейства и отделни личности, които желаят да разберат дали да я приемат за свой духовен дом. Църквата привлича хора от всичките югоизточни и югозападни предгradия и южните съседни квартали на Милуоки. Скоро местните вестници публикуваха статии, които характеризират живота в църквата.

Петдесет процента от новите посетители посочиха, че са прочели за църквата в един от местните вестници.

Над 100 човека вече доброволно отделиха време, за да помогнат да се направи необходимия ремонт за превръщането на предишния тенис-клуб в постоянна църковна сграда. Когато бъде завършена, сградата ще има салон с удобни места за над 400 човека, стаи за бебета и прохождащи, стаи за Неделното училище, християнска книжарница, офиси, кухня, зала за общение, два остъклени тенис-корта, помещения с лични шкафчета, волейболни кортове на открито, баскетболни кортове на открито и плувен басейн. Църквата планира да използва тези изключителни възможности за хората в църквата и за програми, които ще служат на хората в обществото.

Ремонтът ще бъде завършен с дарения, дадени от паството и от други интересуващи се хора, които желаят да помогнат на „Harvest Church“ да достигне и окаже влияние на повече и повече хора за „доброто и за Бога“. Доста компа-

нии предложиха хиляди долари под формата на пари и материали, дадени с отстъпка, и под формата на труд, за да помогнат за завършването на необходимия ремонт.

Като растяща и съвременна християнска църква, „Harvest“ помага все повече на хората в южната част чрез:

- **приятни и приятелски неделни богослужения**
- **неделни училища и детски стаи**
- **вдъхновени проповеди, основани на Библията**
- **специални гости - певци и певчески групи**
- **група за хваление от певци и инструменталисти**
- **безплатно кафе, бисквити и сок всяка неделя**
- **безплатни касети със сутрешната неделна проповед**
- **групи за мъже и за жени**
- **съвместно обучение на групи за волейбол и софтбол за възрастни**
- **младежка група и дейности за 6-8 класове**
- **младежка група и дейности за 9-12 класове**
- **домашни групи за изучаване на Библията за възрастни**
- **10% от църковните дарения отиват за подпомагане на нуждаещите се хора в Съединените Щати и по целия свят.**
- **годишен църковен пикник, банкет на семейните, крикет, вечер за пързаляне с ролкови кънки и т. н.**

Докато се завършат възстановителните работи, църквата ще продължи да използва за неделните богослужения в 8.30 и 10 часа сутринта кино „South Shore“ на 13та улица.

Тази статия е публикувана в много местни вестници.

Финансиране на строителен проект

25 предимства при използване на молитвено планиране и систематични усилия за събиране на средства в сравнение с дългосрочен заем за строеж.

През последните 20 години Господ ми даде привилегията да се включа във финансовите планове, плановете за събиране на средства и строителните планове на църкви, християнски организации, колежи, училища, лагери и мисии.

В тази статия бих искал да споделя с вас някои от конкретните предимства, които опитах със служения и църкви, взели решение да не използват дългосрочни заеми (ипотеки или полици), за да финансират своите планове за строеж. Вместо дългосрочните заеми, тези църкви и служения систематично информираха, вдъхновяваха, наставляваха и канеха Божиите хора да се молят и осигуряват необходимите средства за посрещане нуждите за строеж. Надявам се тези 25 предимства да бъдат за ваше насърчение, когато взимате решения за строеж.

ваш в Христос Брайън Клут

№ 1 - ПОВЕЧЕ ХОРА ЩЕ БЪДАТ ПОДОБРЕ ИНФОРМИРАНИ, ВДЪХНОВЕНИ И ВКЛЮЧЕНИ В ПРОЕКТА.

№ 2 - ПО-ГОЛЯМО ЧИСЛО ХОРА ЩЕ НАПРАВЯТ КОНКРЕТНИ ФИНАНСОВИ ПОСВЕЩЕНИЯ ЗА ТОВА УСИЛИЕ.

№ 3 - ЩЕ ИМА ПО-ГОЛЯМ БРОЙ И ПО-ГОЛЕМИ И ЩЕДРИ ДАРОВЕ, ДАДЕНИ В КАМПАНИЯТА ЗА СЪБИРАНЕ НА СРЕДСТВА.

№ 4 - ЩЕ БЪДЕ ПО-ЛЕСНО ДА СЪБИРАТЕ СРЕДСТВА ЗА НЕЩО, КОЕТО ЩЕ ВЪРШИТЕ, ОТКОЛКОТО ЗА НЕЩО, КОЕТО СТЕ НАПРАВИЛИ. ВИНАГИ Е ПОВЪЛНУВАЩО, КОГАТО ХОРАТА МОГАТ ДА ДАДАТ ЗА МЕЧТАТА, ОТКОЛКОТО ДА ПЛАЩАТ ЗА ДЪЛГА.

№ 5 - НЯМА ДА ИЗЛОЖИТЕ НА ОПАСНОСТ БЪДЕЩЕТО НА ВАШЕТО НОРМАЛНО СЛУЖЕНИЕ. С НАРАСТВАНЕ НА ВАШЕТО СЛУЖЕНИЕ ЩЕ БЪДЕТЕ В ПО-СИЛНА ФИНАНСОВА ПОЗИЦИЯ ДА ДОБАВИТЕ НЕОБХОДИМИТЕ ПРОГРАМИ ИЛИ ДА ФИНАНСИРАТЕ ДОПЪЛНИТЕЛЕН ПЕРСОНАЛ.

№ 6 - ЩЕ БЪДЕТЕ СВИДЕТЕЛ ЗА ВАШЕТО ОБЩЕСТВО И ЗА НЕВЯРВАЩИТЕ ОТНОСНО БОЖИЯТА СИЛА ДА СНАБДЯВА.

№ 7 - ЩЕ БЪДЕТЕ В СЪГЛАСИЕ С ВСИЧКИТЕ БИБЛЕЙСКИ ПРИМЕРИ ЗА СТРОИТЕЛНИ ПРОЕКТИ В ПИСАНИЯТА.

№ 8 - ДРУГИ СЛУЖЕНИЯ, КОИТО ГЛЕДАТ НА ВАШЕТО СЛУЖЕНИЕ, ЩЕ МОГАТ ДА ПОСЛЕДВАТ ВАШИЯ МОДЕЛ И ПРИМЕР.

№ 9 - НЯМА ДА БЪДЕТЕ ПРИТИСНАТИ ОТ НЕСТАБИЛНОСТТА НА ИКОНОМИКАТА ВЪВ ВАШИЯ ГРАД ИЛИ СТРАНА.

№ 10 - НЯМА ДА ИМА НУЖДА ДА РАЗЧИТАТЕ НА ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ ЗА БЪДЕЩЕТО (НЕЩА, ЗА КОИТО СЕ НАДЯВАТЕ, ЧЕ ЩЕ СТАНАТ ИЛИ ЧЕ ТРЯБВА ДА СТАНАТ), ЗА ДА ПЛАТИТЕ НУЖНИТЕ СУМИ.

№ 11- ЩЕ ДЪРЖИТЕ ХОРАТА СИ ПО-ДОБРЕ ИНФОРМИРАНИ И ЩЕ ИМА ПО-ГОЛЯМА НУЖДА ОТ МОЛИТВА ПО ВРЕМЕ НА КОНКРЕТНИ НУЖДИ.

№ 12 - ЩЕ СПЕСТИТЕ СТОТИЦИ ХИЛЯДИ ДОЛАРИ ЛИХВА. ЕДНА 15-ГОДИШНА ИПОТЕКА С 10% ЛИХВА ВИ ЗАДЪЛЖАВА ДА ПЛАЩАТЕ $ 1 ЛИХВА ЗА ВСЕКИ ДОЛАР ЗА СТРОЕЖ, КОЙТО ПОЛУЧАВАТЕ!

№ 13 - ЩЕ ИМАТЕ ИДЕАЛНА ВЪЗМОЖНОСТ ДА ПОУЧАВАТЕ И ПРЕДСТАВИТЕ ПРИМЕР НА ВАШИТЕ ХОРА ЗА ТОВА, КОЕТО УЧАТ ПИСАНИЯТА ЗА НАСТОЙНИЧЕСТВО, ФИНАНСИ, ДАВАНЕ И СТРОЕЖ.

№ 14 - ХОРАТА ЩЕ БЪДАТ ПРАВИЛНО ПОКАНЕНИ ДА ВЗЕМАТ РЕШЕНИЯ ЗА ДАВАНЕ СПОРЕД СРЕДСТВАТА, КОИТО БОГ ИМ Е ПОВЕРИЛ. ТЕЗИ РЕШЕНИЯ ЗА ДАРЕНИЯ ЩЕ ДОВЕЖДАТ ЧЕСТО ДО НАРАСТВАНЕ НА ЛИЧНАТА ИМ ВЯРА И ДОВЕРИЕ В ГОСПОДА.

№ 15 - ЩЕ БЪДЕ ПО-ВИСОКО НИВОТО НА ВЯРА, ВЪОДУШЕВЛЕНИЕ И ОЧАКВАНЕ ЗА БОЖИЕТО РЪКОВОДСТВО И ОСИГУРЯВАНЕ.

№ 16 - НЯМА ДА Е НЕОБХОДИМО ВОДАЧИТЕ НА СЛУЖЕНИЕТО ДА

Важни елементи на системното събиране на средства

Интензивно планиране

Писмените планове трябва да изтъкнат конкретните проекти, рационалното за тези проекти, точни преценки за цената и нужното ниво за финансово посвещение. Трябва да бъде проведено предварително проучване за изпълнимост, за да бъдем сигурни, че са налице необходимата подкрепа на широка основа и задоволителни финансови средства за успешно започване и завършване на кампанията.

Информация

Трябва да има внимателно подготвен подробен и организиран план как ефективно да съобщим на паството или поддръжниците установените проекти, придобивки и планове. Това може да стане чрез големи събрания, малки събрания, лични представяния, поща и т. н. Тези планове трябва да бъдат представени по такъв начин, че 99-100% от всички хора да получат някакъв вид ясна информация. Обикновено най-добре е да НЕ навлизате във фаза на обществено събиране на средства, докато не сте осигурили успешно необходимите първи дарения и даренията на водачите за кампанията. Може да участва опитен консултант или съветник по събиране на средства, идващ отвън, който да постави основата и/или да помогне на църквата или служението правилно да осъществят тези фази на събиране на средства.

Инструкция и вдъхновение

Трябва да има план, който да даде на хората правилно библейско наставление по въпросите на настойничеството. Това може да се направи чрез проповед, серия от проповеди, касети, листовки, брошури, гост-говорител и др.

Покана и участие

Трябва да има конкретен план за това, което молите хората да дадат или извършат. В информационната фаза на кампанията трябва да се отговори ясно на следния вид въпроси: Какъв размер дарения са необходими? Има ли период на обещание или са необходими само еднократни дарения? По какъв начин да се даде отговорът (напр. има ли конкретна карта за отговор, която трябва да попълня)?

Къде и кога да отговоря (напр. банкет, специален неделен ден на посвещение, по пощата, по телефона и т. н.)?

След като хората са направили конкретно посвещение, трябва да има план, по който да се изпращат редовно съобщения за напредъка на работата (покупките или проектите) заедно с осъвременяването им по отношение на финансите.

НАРУШАВАТ БИБЛЕЙСКИЯ ПРИНЦИП НА ГАРАНЦИЯ ИЛИ ДВУСТРАННО ПОДПИСВАНЕ (напр. няма „сигурен начин“ за плащане, от представяне на допълнителна гаранция или от необходимостта ръководителите също да подпишат финансирането). ТОВА ЩЕ ВИ ПАЗИ ДА НЕ СЕ ПРЕВЪРНЕТЕ В РОБ НА ЗАЕМОДАВЕЦА.

№ 17 - ВЪЗМОЖНО Е ДА ВИДИТЕ ПОВЕЧЕ ОТ БОЖИЕТО „ТВОРЧЕСКО СНАБДЯВАНЕ И ЧУДЕСА“ ЗА ПОСРЕЩАНЕ НА КОНКРЕТНИТЕ НУЖДИ, КОИТО ЩЕ СРЕЩНЕТЕ ПО ПЪТЯ.

№ 18 - ПРОЕКТЪТ ЩЕ БЪДЕ РАЗДЕЛЕН НА ПО-ЯСНИ ЕТАПИ И ФАЗИ, С КОНКРЕТНИ НУЖДИ ОТ ПАРИ, КОИТО ПОМАГАТ НА ХОРАТА ДА РАЗБЕРАТ ВАЖНОСТТА И СТОЙНОСТТА НА ТЕХНИТЕ ДАРЕНИЯ.

№ 19 - ПОВЕЧЕ ХОРА (В И ИЗВЪН ВАШЕТО СЛУЖЕНИЕ) ЩЕ БЪДАТ СКЛОННИ ДА ДАВАТ ИЛИ ОТПУСНАТ НЕОБХОДИМИТЕ НЕЩА, ТРУД И УСЛУГИ.

№ 20 - ЩЕ БЪДЕТЕ ПОВЕЧЕ „ВНИМАТЕЛНИ, МОЛЕЩИ СЕ, МЪДРИ И РЕАЛИСТИЧНИ“ ОТНОСНО ТОВА, КОЕТО ВСЪЩНОСТ ТРЯБВА ДА ВКЛЮЧИТЕ В КАМПАНИЯТА ЗА СЪБИРАНЕ НА СРЕДСТВА.

№ 21 - ЩЕ ОТКРИЕТЕ, ЧЕ ИЗПОЛЗВАТЕ ПО-ДОБРЕ „ДАРБИТЕ, УМЕНИЯТА И ОПИТА“ НА ХОРАТА, КОИТО БОГ Е НАПРАВИЛ ЧАСТ ОТ ВАШЕТО СЛУЖЕНИЕ.

№ 22 - ЩЕ СЪЗДАДЕТЕ „ДЪЛГОСРОЧНА“ ФИНАНСОВА СВОБОДА ЗА СЛУЖЕНИЕТО СИ И НЯМА ДА БЪДЕТЕ ПРЕЧКА ЗА НАСТОЯЩЕТО ВИ СЛУЖЕНИЕ ИЛИ ДАВАНЕ НА МИСИИТЕ.

№ 23 - ВИЕ ЩЕ СПЕЧЕЛИТЕ НЕ САМО БОГАТСТВОТО НА ХОРАТА, НО И ТЕХНИТЕ СЪРЦА. ТОВА ЩЕ УКРЕПИ ИЗВЪНРЕДНО МНОГО ЖИВОТА ВЪВ ВАШАТА ЦЪРКВА ИЛИ СЛУЖЕНИЕ.

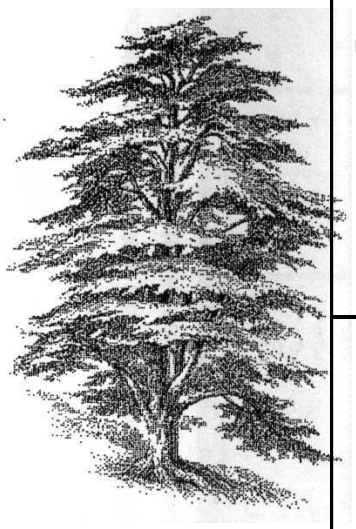
№ 24 - ЩЕ ПОМОГНЕТЕ НА ПОВЕЧЕ ХОРА ДА НАПРАВЯТ ДАВАНЕТО НА ГОСПОДА РЕДОВЕН ПРИОРИТЕТ В СВОЯ ЖИВОТ.

№ 25 - И НАЙ-ВЕЧЕ, НИКОГА НЯМА ДА СЪЖАЛЯВАТЕ ЗА РЕШЕНИЕТО, КОЕТО СТЕ ВЗЕЛИ — ДА НЕ ВЗИМАТЕ ДЪЛГОСРОЧНИ ЗАЕМИ ЗА СТРОЕЖ.

Източници на пари, материали и човешка сила за служение

„Но първо търсете Неговото царство и Неговата правда; и всичко това ще ви се прибави.“ (Матей 6:33)

Необходими стъпки и структура за ефективно християнско събиране на средства



„Блажен е онзи човек, който не ходи по съвета на нечестивите и в пътя на грешните не стои, и в събранието на присмивателите не седи. Но се наслаждава в закона на Господа и в Неговия закон се поучава ден и нощ. Ще бъде като дърво, посадено при потоци води, което дава плода си на времето си и чийто лист не повяхва. Във всичко, което върши, ще благоуспява.“ (Псалом 1:1-3)

Видим плод и клони Зелените листа и плодът са вторичен продукт на добра коренова система, стъбло, хранене, слънчева светлина, дъжд	**13**	**Информирайте** постоянно хората за резултатите от вашата работа, сегашната ситуация, бъдещи нужди и др.
	12	**Веднага** благодарете за тяхната помощ.
	11	**Инструктирайте** ги как да дават своята подкрепа (напр. обяснение на дарението, информиране и начин на действие).
	10	**Разпитвайте** хората за техния интерес, способност и желание да споделят своите средства, за да ви помогнат да постигнете и повлияете на другите за Христос.
	9	**Информирайте** хората за вашето служение, живот, събития, възможности и финансови нужди.
Силно стъбло	**8**	**Отделете** време в своята програма (всеки ден, всяка седмица, всеки месец и всяка година) да осъществите начините на контакт, които открихте в № 7.
	7	**Изследвайте** начини да „влезете във връзка“ и/или да поддържате връзка с хората от списъка в № 6.
	6	**Направете** списък на конкретни хора, които са се грижили за и/или са изразили интерес към вас и вашето служение.
	5	**Наставлявайте** себе си в обещанията, практиките и принципите на Божията икономика.
	4	**Определете** служението си, целта и конкретните финансови нужди.
Скрита коренова система	**3**	**Участвайте** в благочестиво служение, като търсите начини активно да посрещнете нуждите на другите.
	2	**Потопете** се в благочестиво поучение, съветничество, общение и приятелство.
	1	**Отделяйте** всеки ден време за Бога с Неговото слово. Псал. 1:1-3; II Лет. 26:5; Ис. Нав. 1:7-8; Яков 1:25.

План за събиране на средства
Работен лист

Стъпка № 1 - Определете каква сума трябва да съберете като годишен доход от дарения.

Стъпка № 2 - Анализирайте, молете се, определете кои методи считате, че Господ желае да използвате, за да посрещнете финансовите си нужди.

Стъпка № 3 - Разработете свой организационен „личен“ 12-месечен план за събиране на средства.

Кои методи?	**Какъв размер дарения?**		**Какви резултати?**		**Кога ще стане това?**										
По-долу са дадени различни общоприети методи за събиране на средства, които служенията използват за посрещане нуждите си от дарения.	**Размери на средно дарение** (~80 % от времето)	**Съотношение на успеха** (~ % хора, които обикновено откликват)	**Годишна цел, $**	Дарения, необхо-дими за достигане на целта	я	ф	м	а	м	ю	ю	а	с	о	н	д
1. Клубове за месечни дарения	**$ 120-1 200**	**-**	$												
2. Банкети за събиране на средства	**$ 20 - 200**	**80 - 90 %**	$												
3. Събиране на дарения по време на обществени събития	**$ 1- 20**	**25 - 50 %**	$												
4. Апели за финансова помощ	**$ 10 - 50**	**< 1 %**	$												
5. Предложения, направени лично на човек	**$ 500 - 5 000**	**80 - 90 %**	$												
6. Предложения по пощата	**$ 50 - 1 500**	**50 - 85 %**	$												
7. Подпомагане на мисионерски персонал	**$ 120 - 1 200**	**-**	$												
8. Отделни църкви	**$ 100 - 2 400**	**-**	$												
9. Дарения или обещания за строеж/оборудване/капитал	**$ 50 - 10 000**		$												
10. Планирани дарения	**$2500-50 000**		$												
11. Субсидии за полагане на основата	**$ 500-25 000**		$												
12. Деноминации или църкви	**$5000-50 000**		$												
13. Труд/служения, дарени/дадени с отстъпка	**$ 100-5 000**		$												
14. Материали/веществени дарения, дадени с отстъпка	**$ 100-10 000**		$												

Как да познаем от опит Божията творческа промисъл

Библията казва, че богатството на грешния се запазва за праведния

С течение на времето открих една удивителна истина: тъй като Бог притежава ВСИЧКО, Той може да бъде много изобретателен в начина, който избира да се погрижи за нуждите на Своите слуги и работата, която те вършат. Ето три стиха, които ми помогнаха да се насоча към „Божието творческо осигуряване“ вместо само „да търся пари“:

- „Богатството на грешния се запазва за праведния“ Притчи 13:22
- „Бог дава на угодния нему човек мъдрост и знание, и радост; а на грешния дава да се труди, да събира и да трупа, за да даде всичко на угодния Богу.“ Еклесиаст 2:26
- „(Бог казва) Ще ти дам съкровища, пазени в тъмнина, и богатства, скрити в скривалища, за да познаеш, че Аз съм ГОСПОД.“ Исая 45:3

Когато се изправям срещу действителни лични или на служението нужди, научил съм се да започна да се моля и да търся „Божията творческа промисъл“ (или както Притчи 13:22 го нарича „богатството на грешния“).

Божията творческа промисъл може да включва…

- **Офис обзавеждане**, електроника, музикално оборудване, строителни материали, мебели, превозни средства, обзавеждане на магазини, храна, кухненско обзавеждане и продукти, земя, сгради, домове и всяка друга нужда, която някога можете да срещнете!

Обичайни източници на Божието творческо снабдяване

- **Различни обяви**. Известия за търг, строителни материали, офис-обзавеждане, превозни средства, компютри и др. Потенциални спестявания: 20-60% от сегашните цени на дребно.
- **Производители**. Когато трябва да дадете голяма сума за конкретно нещо, понякога си струва усилието да откриете града и номера на телефона или факса на националния производител. Тогава влезте във връзка със секретарката на директора и попитайте на кого бихте могли да изпратите молба относно възможно дарение или отстъпка от страна на тяхната компания за една организация с идеална цел. Аз имам личен опит с производители, които са на другия край на страната (и които не са имали преди това контакт с нашата организация), но с готовност разрешаваха дарението или отстъпката за нещата, от които нашето служение имаше нужда. В много случаи тези неща биха ни стрували хиляди и хиляди долари отгоре! Потенциални спестявания: 25%-100% от цената на дребно.
- **Компании за стоки втора употреба и препродажба**. За всеки продукт, произведен в Америка, има компании, които се специализират в боравене с преоценени, повредени, амортизирани или унищожени материали. Открий-

те къде във вашата област има такива компании и при случай се отбийте да видите какво имат или им се обадете и им кажете от какво се нуждаете сега или ще се нуждаете в бъдеще, така че да могат да търсят вместо вас. Потенциално спестяване: 25%-80% от цените на дребно.

- **Банкрути и продажби на имот**. Когато една компания затвори вратите си или човек умре, някой трябва да направи нещо с всичките им събрани притежания. Бог може често да използва банкрути или продажба на имоти, за да задоволи нуждите на служения. Това ще струва центове при цена един долар за същото нещо, ако е ново. Потенциално спестяване: 30%-95% от цената на дребно.
- **Разчистване, край на годината, хвърляне на жребий, преоценени стоки**. Повечето магазини и складове имат определено място за такива стоки. Възможност за спестяване: 10%-50% от цената на дребно.
- **Приятели на служението, които притежават или управляват бизнес**. Често пъти, когато една компания подновява обзавеждането според „последния вариант, стил или модел", тя раздава или продава за центове нещата, които заменя. Много пъти тези неща са добре поддържани и напълно годни за употреба. Приятелите в бизнеса понякога могат да уредят да закупите нещата по-евтино (въпреки че трябва да сте внимателни да не злоупотребявате с възможността или желанието на хората да помогнат по този начин). Възможни спестявания: 10%-100% от цената на дребно.

Важно предупреждение и предложение

Само защото някой желае да „ви даде нещо или да ви продаде нещо със солидна отстъпка" НЕ Е достатъчна причина да го приемете. Ако не са неща, от които имате нужда, някои дарени или „супер изгодни" неща могат да донесат повече вреда отколкото помощ. Виждал съм служения, които имат натрупани грамади от неща, превозни средства и имущество, които не използват. Когато съществуващите или потенциални донори видят проявено по този вид лошо настойничество, те са по-малко склонни да ви дадат ценни дарения или подаръци. Ако притежавате неща, които не ползвате — направете услуга на себе си, на вашето служение и на вашите клиенти и изхвърлете някои неща, разпродайте ги с обяви, организирайте търг или ги дайте на някого, който може добре да ги използва. Тогава ще имате необходимото място за необходимото „творческо снабдяване", което може би Бог желае вашето служение да има и да използва за Свои цели!

Мъдро използване на съответстващи и стимулиращи дарения

Ефективен начин за максимално увеличаване на даренията на големите дарители

В скандала, свързан с New Era Foundation, бе тъжно да видим как медиите упрекват организациите без печалба с думите „как може някой да бъде толкова глупав да участва в този проект за инвестиране“. В много статии репортери и журналисти просто не признаваха или не разбираха изпитания от времето метод на използване на съответстващи дарения, за да се съберат средства за организации с идеална цел. Големи дарители фондации, които предлагат съответстващи дарения, строят върху изпитания от времето принцип, който цар Давид и Неемия създадоха в миналото. Принципът е следният: големи дарения могат да бъдат стратегически използвани, за да помогнат на други да бъдат по-щедри. За да не се изкушат водачи на служения, бордове и дарители да изхвърлят бебето заедно с водата, тук са дадени няколко начина, по които етични и благочестиви дарители могат да увеличат максимално влиянието на своите щедри дарове за организациите, за които се грижат.

Традиционно съответстващо дарение

Главният дарител обещава да даде $1 за всеки даден или обещан долар. Например, един дарител може да обещае $10 000, ако вашето служение може да събере $10 000 в наличност или обещани до конкретна дата. Ако замяната е долар за долар, ако вие съберете само $ 9 324 до конкретната дата, главният дарител ще ви даде само $ 9 324. Конкретната „формула на размяна“ (долар за долар и т. н.) се базира на това какъв размер дарение главният дарител е в състояние да даде и какви са финансовите нужди на конкретния проект.

Стимулиращо дарение

Главният дарител дава определена сума за всяко домакинство, което прави конкретно финансово посвещение. Например: един дарител дава 10 000. Дарителят може да обещае $ 100 за всяко домакинство (до 100 домакинства). Много хора дават повече от изисквания минимум от $ 100. Ако 100 домакинства дадат или обещаят средно $ 200 (някои 100, някои 200, някои повече), служението ще получи $ 20 000 от нови дарители и други 10 000 от главния дарител. В едно служение главният дарител предложи $ 2 500. Условията бяха такива, че той да даде $ 25 за всяко домакинство (до 100 домакинства), като обеща да подпомага служението всеки месец.

На това предизвикателство откликнаха сто семейства за пет месеца. Средното обещание за едно домакинство беше $ 20 за месец.

Това означаваше, че предизвикателството на главния дарител от $ 2 500 помогна този доход на служението да нарасне над $ 24 000 за година!

Стимулиращо дарение на последния долар

В този случай главният дарител може да каже: „Вие имате проект за $ 500 000 с $ 347 000 обещани или в наличност. Когато достигнете границата $ 450 000, аз ще дам последните $ 50 000. Обикновено последните 20% от целта на кампанията се събират най-трудно. Този вид „финансова примамка“ често мотивира борда, екипа за развитие и дарителите да се активизират за последния тласък, за да гарантират дарението, с което проектът ще направи решителна крачка.

Доброволно стимулиращо дарение

В тази ситуация главният дарител предлага конкретна сума, за да бъде осигурен, че има достатъчно доброволци за строежа, при което се спестяват хиляди долари от строителните цени. В едно служение главният дарител предложи $ 30 000 дарение за работници. Той обеща да даде $ 100 за всеки професионалист занаятчия, който ще даде един ден доброволен труд за проекта, $ 75 за всеки ден, даден доброволно от общ работник и $ 50 за всеки човек, който няма определени умения, но помага. Резултатите бяха следните: над 100 професионалисти занаятчии дадоха над 300 дни доброволен труд. Главният дарител даде обещаните $ 30 000 ($ 100 на ден дарение за всеки доброволен ден на занаятчия) и служението получи над $ 2 400 (8-часов ден по 300). Надницата на час на занаятчия в тази област беше $ 50/час — което означаваше, че това „стимулиращо занаятчиите дарение“ на главния дарител спести на служението над $ 120 000 за строителен труд!

Когато се използват стратегически и с молитва, съответстващите и стимулиращите дарения (или други разновидности) могат да повишат до голяма степен стойността на главното дарение. Дарение от такова естество може да бъде използвано от Бога да поощри водачи на служението и дарители за повече енергия, въодушевление и посвещение. Когато една банка фалира поради неетично поведение, не спираме да използваме банките. Когато един голям дарител или фондация пропадне поради неетично поведение, не би трябвало да спираме да практикуваме тези изпитани от времето методи, които са допринесли за успеха на мнозина.

29

Двадесет и девет начина за поощрение на вашите дарители

1. Поканете дарителите да ви посетят.
2. Посетете ги.
3. Организирайте срещи за тях с други главни дарители.
4. Поканете ги да се присъединят към вашия борд.
5. Помолете ги да бъдат домакини на събиране на главните дарители.
6. Искайте съвети от тях.
7. Запознайте ги с финансови проекти.
8. Изпратете им писма или картички за рождени дни или годишнини.
9. Изпратете им цветя, когато са в болница.
10. Изпратете подаръци с лични бележки.
11. Изпратете изрезки от пресата, когато там е публикувано нещо за тях или им се изказва благодарност.
12. Изпратете снимки на тези, които се ползват от техните дарения.
13. Дайте им ръчно изработени неща или произведения на изкуството от тези, които се ползват от вашите програми.
14. Изпратете удостоверения.
15. Пишете и се обадете по телефона да им благодарите лично.
16. Поканете ги да се присъединят към почетен или консултативен борд.
17. Търсете начини да развивате общи интереси.
18. Поканете ги да се присъединят към делегации или да участват в кратко пътуване.
19. Изпратете им анкети.
20. Изпратете видеокасети за работата на вашите агенции.
21. Изпратете вашите бюлетини в луксозни пликове по пощата.
22. Публикувайте в пресата главните дарения.
23. Редовно ги молете за повече дарения.
24. Във всяка молба благодарете.
25. Изпращайте копия от директните ви пощенски пакети, предшествани от обяснителна бележка и/или с бележка върху опаковката.
26. Организирайте програма за празник на даренията.
27. Поканете сина им или дъщеря им на гости.
28. Организирайте специални събития или дейности за местните хора или съседите.
29. Организирайте програма за благодарност на дарителя.

Анкета за отчитане успеха на акция по събиране на средства

Има ли вашата организация или служение…

1. персонал и членове на борда, които имат разбиране за библейското настойничество и принцип на водачество? ☐ Да ☐ Не
2. взаимоотношения на съветничество или настойничество с друг християнски водач или водачи, които са събирали средства с успех? ☐ Да ☐ Не
3. положителен обществен имидж? ☐ Да ☐ Не
4. ясна формулировка на вашата мисия, която може точно да се обобщи в няколко изречения от вашия персонал и борд? ☐ Да ☐ Не
5. активно поддържана компютърна база данни, която ще ви даде възможност да сте осведомени за дарителите чрез история на даренията, лична история, размер на дарението, области на даване и т. н. ☐ Да ☐ Не
6. стратегически дългосрочен план, който се отнася за текущи и основни нужди от средства за период от три до пет години? ☐ Да ☐ Не
7. експертиза за събиране на средства на борда и на няколко членове на борда, които са активни в събиране на средства? ☐ Да ☐ Не
8. изчерпателен план на средства (напр. общи суми, основни суми, дарения, подпомагане на бизнес, доброволци, хонорари по програма и т. н.)? ☐ Да ☐ Не
9. точен отчет на всички дейности, свързани със събиране на средства и резултати от последните три до пет години? ☐ Да ☐ Не
10. резерв в наличност, равностоен на най-малко тримесечен текущ доход?

    ☐ Да ☐ Не
11. убедително, писмено излагане на случая? ☐ Да ☐ Не
12. систематичен план за привличане на дарители всяка година? ☐ Да ☐ Не
13. система на отправяне на благодарност за всички дарения в срок от 48 часа след получаването? ☐ Да ☐ Не
14. начини за непрекъснато намиране на нови перспективи за дарения (отделни личности, бизнес, църкви, фондации и др.) ☐ Да ☐ Не
15. планирана дейност на даване? Бордът и ключовите членове на персонала включили ли са вече вашата организация в своите имуществени планове?

    ☐ Да ☐ Не

Начини на подобрение…

1. Прегледайте минали финансови отчети и отчети за събиране на средства и определете кои дейности са били най-успешни във вашите усилия за събиране на средства.
2. Направете пълен анализ на вашите отчети за дарения. Определете 10 най-големи дарители (най-големи единични дарения и/или общо дадените натрупващи се дарения) и вашите 10 най-главни перспективи. Задълбочете вашите взаимоотношения с тези личности и започнете да ги информирате поредовно относно успехите на организацията, плановете и нуждите.

3. Изградете взаимоотношение на настойничество с един или повече християнски водачи, които са били успешни в събиране на средства.
4. Усъвършенствайте своето познание и умения за събиране на средства, като си поръчате касети или книги от Christian Stewardship Association.
5. План за посещение или довеждане на група от хора на годишната конференция на Christian Stewardship Association.

Предимства на професионално организираната кампания за събиране на средства

№1. Това казва на вашите поддръжници, че тази кампания е от съществено значение.

Много пъти организациите ръководят свои собствени „кампании за строеж“ само за да се намерят след шест месеца или година с незавършени проекти, променени приоритети и различия в мненията как да продължат. Когато ръководите професионално направлявана кампания за събиране на средства, изпращате важен сигнал на вашите поддръжници, който гласи: „Ние сме много сериозни в това, което възнамеряваме да правим, желаем да видим нещата извършени правилно и с ред и искрено се нуждаем от вашата помощ, за да може тази задача да бъде добре изпълнена.“

№2. Изучаването дали проектът е осъществим ще ви даде възможност успешно да „проверите водите“, преди да се втурнете в големи усилия.

Предварителното изучаване дали проектът е осъществим, ръководено от външен консултант като ваш представител, ще бъде един от най-критичните елементи за вашия дългосрочен успех при събиране на средства. Чрез това изучаване отвън водачите на организацията, персоналът и бордът могат ясно да научат дали са готови за голяма кампания и дали има достатъчна подкрепа, големи дарители и водачи, които да доведат един проект докрай. Само след завършване на изучаването водачите на организацията ще имат наистина солидна информация, която им е необходима, за да вземат мъдро решение по въпроса дали сега е моментът да се придвижат напред или не — и ако е така, кой е най-добрият начин да се продължи.

№3. Ще имате много по-голям успех, отколкото ако осъществите сами кампанията.

Почти всички статистики показват, че тези организации, които използват професионално ръководени кампании за събиране на основни средства, откриват, че често са имали възможност да съберат 2-5 пъти повече, отколкото ако бяха осъществили сами проекта!

№4. Помага ви някой, който е вършил това преди и знае какво да прави, за да има успех.

Колко често плановете за събиране на средства, идеите, целите, методите и философиите на една организация вървят в различни посоки с всяко ново събиране на борда или „ново предложение или идея“ как да се събират пари. Един добър консултант е събирал средства преди и знае кое дава резултат и кое не. Един консултант ще помогне да се пресече погрешното мислене относно събирането на средства, което понякога съществува в умовете на хората.

№5. Имате подкрепата на основен изпитан план и програма.

Представете си, че се опитвате да изградите голямо здание без планове и чертежи на опитен архитект. Всичко ще бъде абсолютен хаос и бъркотия. Така

става с някои големи кампании за събиране на средства. Често пъти християнски организации се опитват да събират големи суми без сигурни и изпитани планове за това, каква би трябвало да бъде основната кампания и какво трябва да се направи на всяка следваща стъпка.

№6. Една организирана кампания е „евтина“, когато се сравнява с алтернативите.

Въпреки че първоначалната „цена“ за консултант, медии, офис и разноски за пътуване могат да изглеждат високи в сравнение с това, което организацията нормално изразходва — често пъти „сумата от разноските по кампанията“ е само 10-15 цента за всеки събран долар (напр. кампания, която събира $ 500 000 може да „струва“ $ 50 000 - $ 75 000 за провеждане). Сравнете това с взимане на $ 500 000 с 15-годишна ипотека, а само лихвата може да бъде почти още $ 500 000! Или сравнете разноските по кампанията с впечатлението, което създавате у хората, когато оставите незапочнати или незавършени проекти поради това, че не сте могли да съберете сами необходимите средства.

№7. Телефонът няма да тежи около 3 кг.

Често водачите на служението знаят, че трябва да проведат телефонни разговори или срещи за събиране на средства, но те никога не предприемат това, защото изглежда че телефонът тежи 3 кг или те имат толкова много други „важни неща“, които отвличат вниманието им. Опитът е показал, че е много ценно консултантът да накара водачите да постоянстват в телефонните разговори и срещите, които трябва да осъществят.

Този вид професионална отговорност е от основно значение за успеха на една голяма кампания. Също така, ако има някои „по-важни покани“, които трябва да се направят, за да се осигури успеха на кампанията, един добър консултант ще придружава водача, ще му помогне да направи тези срещи успешни и така да получи положителното решение на дарителите.

4 стъпки при ръководене на професионално организирана кампания за събиране на средства

1 - Определяне на проекта

- Определете колкото е възможно по-ясно своите нужди от строеж и очакваните разноски.
- Стигнете до „консенсус на водачите“ (колкото е възможно по-голям) по въпроса на приоритетите.

2 - Избиране на консултант

- Проучете възможни консултанти (които са използвали други и т. н.).
- Организирайте първоначално събрание „да се запознаем“ с консултанта (тите) и научете техния произход, направете преглед на работата и разноските.
- Консултантът да направи представяне пред борда.
- Бордът да вземе решение дали да приеме предложението на консултанта и той да продължи с изучаване осъществимостта на проекта.

3 - Изучаване на осъществимостта

- Съвместно с организацията консултантът ръководи изучаването на осъществимостта на проекта чрез лични разговори и/или интервюта по телефона и проучвания по пощата.
- Консултантът подрежда резултатите в таблици и прави доклад-резюме пред борда заедно с препоръки, програми и методи за най-добро процедиране.
- Бордът решава дали да продължи с голяма кампания за събиране на средства и дали желае да ангажира консултанта да помогне за ръководене на публичната фаза от кампанията.

4 - План на кампанията

- Консултантът и организацията разработват организирането на кампанията и програмата.
- Събира се информация за дарителите, напечатват се материали и се информират медиите.
- Предоставят се предложенията, дадени от водещите дарители, и се утвърждават водещите дарения.
- Набират се необходимите доброволци.
- Планиране и създаване на контакти с потенциални дарители (с участието на водачите на организацията, борд, персонал, приятели и др.).
- Предложения и лични контакти.
- Предложения и контакти по телефона.
- Събития с големи групи (напр. банкети, събирания).
- Събития с малки групи (напр. събирания на кафе).
- Изпращане на писма.

- Разработване на система за отчетност и докладване.

ХАН	СЪЩЕСТВУВАЩО СЛУЖЕНИЕ... от 1963 до сега	РАЗШИРЕНО СЛУЖЕНИЕ ...както Господ дава възможности на ХАН да работи.		
	1. Християнски водачи и водачи, събиращи средства	2. Деноминации и пастири	3. Миряни и дарители	4. Образователни институции
А. ОБРАЗОВАНИЕ И ОБУЧЕНИЕ	**1А.** 1. Годишна национална конференция за обучение (с пленарни заседания, над 90 семинари и събирания на група от поддръжници. 2. Миниконференции. 3. Бюро от говорители от над 150 посветени християни, които са опитни професионалисти.	**2 А.** 1. Възможности за обучение, които ще насърчат и обучат пастирите да поучават своите паства на библейските принципи и настойничество. 2. Пленарни заседания на пастирски конференции и деноминационни събрания. 3. Събрания за съвети и идеи и създаване на мрежа между деноминациите.	**3А.** 1. Пленарни заседания за настойничество и семинари на големи конференции и събрания. 2. Интервюта / Послания по радиото и медиите. 3. Събрания за съвети и идеи. 4. Специален семинар за проследяване на годишната конференция на ХАН. 5. Конференции и семинари.	**4 А.** 1. Серии от лекции на гост говорител и църковни събрания по въпросите за нас-тойничеството. 2. Събрания за съвети и идеи. Създаване на мрежа между институциите. 3. Разработване и/или предлагане на курсове, които могат да бъдат преподавани. 4. Специален семинар за проследяване годишна конференция на ХАН.
Б. СРЕДСТВА	**1Б.** 1. Книги, брошури, листовки и материали за обучение. 2. Касети. 3. Бюлетини. 4. Справочник за бизнес стоки и служби.	**2 Б.** 1. Материали за семинари. 2. Материали за използва.-не в църква. 3. Предлагане на съществуващи служения и материали. 4. Бюро от говорители. 5. Консултантско бюро.	**3 Б.** 1. Статии върху настойничеството в християнските медии и деноминационните публикации. 2. Брошури / публикации. 3. Поместване на бюлетини. 4. Поместване на съобщения за получени дарения	**4 Б.** 1. Списание за настойничеството. 2. Данни, материали, книги и статии. 3. Програмни материали.
В. ИЗСЛЕДВАНЕ	**1 В.** 1. Парацърковно финансово изследване и книги, напи-сани в резултат на това. 2. Проучване на поддръжниците.	**2 В.** 1. Какво са направили или правят другите за посрещане на бюджета и нуждите за строежа. 2. Проучване за дарения/ дарители.	**3 В.** 1. Мотивиране на дарители. 2. Материали за дарители. 3. Тенденции за дарители.	**4 В.** 1. Събиране и каталогизиране на наличните матери-али. 2. Какво правят другите. 3. Библейски изучавания и публикации.
Г.МРЕЖА И ПАРТНЬОРСТВО	**1 Г.** 1. Изграждане на взаимоотношения и възможности за обучение с други асоциации и групи. 2. Национална мрежа за съветничество между колеги. 3. Насочване към работа. 4. Бюро за говорители. 5. Консултантско бюро.	**2 Г.** 1. Мрежа/партньорство с национални служения и деноминации по въпросите на настойничеството. 2. Национална мрежа за съветничество между колеги. 3. Изграждане на мрежа от единомислени личности.	**3 Г.** 1. Бюро за говорители. 2. Бюро за писатели. 3. Насърчаващо настойничество.	**4 Г.** 1. Национална мрежа между колеги. 2. Осигуряване на партньорска подкрепа.